

# Afi Fichas País | 2019



**Israel**



*Fecha última actualización: octubre 2019*



c/ Marqués de Villamejor, 5  
28006 Madrid  
Tlf.: 34-91-520 01 00  
Fax: 34-91-520 01 43  
E-mail: [saie@afi.es](mailto:saie@afi.es)  
[www.afi.es](http://www.afi.es)

## Índice

---

Datos Generales .....	3
<b>CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO</b> .....	4
Presentación del mercado .....	4
Entorno de negocios .....	4
Situación política .....	6
Situación económica .....	8
<b>NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS</b> .....	10
Relaciones bilaterales con España .....	10
Oportunidades de negocio para las empresas españolas .....	13
Ayudas e Incentivos .....	15
<b>ENTORNO OPERATIVO</b> .....	17
Régimen de comercio e inversiones .....	17
Sistema fiscal .....	20
Sistema Financiero .....	21
Moneda y control de cambios .....	22
Cultura empresarial .....	23
<b>INFORMACIÓN ADICIONAL</b> .....	24
Calendario de ferias .....	24
Direcciones de interés .....	24
Direcciones útiles de Internet .....	25

## Datos Generales

<b>Variables geopolíticas</b>	Nombre oficial	Estado de Israel
	Superficie	20.770 km <sup>2</sup>
	Población	8.424.904 (est. jul 2018)
	Capital	Jerusalén
	Otras ciudades	Tel Aviv, Haifa, Rishon Leziyyon y Beer Sheva
	Situación geográfica	En Oriente Próximo, bordeando el Mediterráneo. Al norte, hace frontera con Líbano, al noreste con Siria, al este con Jordania y al sur con Egipto
	Recursos naturales	Potasa, cobre, gas natural, fosfato, bromuro de magnesio, arcillas, arena
	Clima	Templado; caluroso y seco en las áreas desérticas del sur y este
	Sistema político	Democracia parlamentaria
	Divisiones Administrativas	6 distritos: Central, Haifa, Jerusalén, Norte, Sur y Tel Aviv
	Crecimiento demográfico	1,49% (est. 2018)
	Población urbana	92,4% (2018)
	Esperanza de la vida	82,7 años
	Edad media	30,1 años
	Grupos étnicos	Judíos (74,4%), árabes (20,9%), otros (4,7%).
	Idioma	Hebreo (oficial), árabe, inglés
	Prefijo telf.	+972
<b>Variables económicas</b>	PIB	370,1 miles de millones USD (2018)
	Crecimiento del PIB	3,4% (2018)
	PIB per cápita	40.996 USD PPA (2018)
	Balanza cuenta corriente	2,7% del PIB (2018)
	Deuda pública bruta	60,2% del PIB (est. 2018)
	Déficit fiscal	-3,0% del PIB (2018)
	Moneda	Nuevo Shekel Israelí (ILS)

Fuente: CIA Factbook y Economist Intelligence Unit

## CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO

### Presentación del mercado

Situado en Oriente Próximo, Israel cuenta con una población de más de **8 millones de habitantes**. Su **PIB per cápita** asciende a **40.996 dólares** en términos de paridad de poder adquisitivo (según la estimación de *Economist Intelligence Unit* para 2018).

Las ciudades más pobladas son: **Tel Aviv–Yafo** (con cerca de 4 millones de habitantes), **centro de negocios del país**; Haifa y Jerusalén (la capital). Israel presenta, en general, una **buena red de infraestructuras de transporte** (3 aeropuertos internacionales, 18.290 km de carreteras y 975 km de vías férreas), aunque debido a la elevada concentración de la población en el norte y centro del país, hay zonas con infraestructuras poco desarrolladas.

La israelí es una **economía** desarrollada y, desde su incorporación a la OCDE en 2010, ha registrado una notable apertura. El país es un referente internacional de **tecnología y mano de obra altamente cualificada**. A pesar de contar con escasos recursos naturales, el descubrimiento en los últimos años de **reservas de gas** en aguas israelíes puede favorecer la sostenibilidad energética y las exportaciones de gas natural. El **apoyo político-militar y financiero de EE.UU.** (con una influyente comunidad hebrea) y las intensas relaciones comerciales con la UE propician un marco de estabilidad. Aunque la falta de una paz duradera entre israelíes y palestinos y las recientes convulsiones de la región de Oriente Próximo representan una seria amenaza para el futuro del país.

### Entorno de negocios

Israel posee un **clima de negocios satisfactorio** (calificación “A2”, según Coface) y se sitúa en el **puesto 27 de los países con mayor nivel de libertad económica** del ranking de Heritage Foundation (2019), y la segunda dentro de la región de Oriente Medio.

El gobierno israelí ha impulsado la liberalización y desregularización de la economía, pero también medidas de gasto público y relajación fiscal de corte populista (por presiones internas en la coalición gubernamental y el contexto electoral). Se espera que la reducción de los aranceles fomente una mayor competencia y precios más bajos. Asimismo, los fuertes lazos comerciales y de inversión fuera de Oriente Medio protegen a esta avanzada

economía de libre mercado de la inestabilidad política regional. La competitividad se ve reforzada por una fuerte protección de los derechos de propiedad, una coordinación eficiente de los procesos regulatorios y un marco judicial sólido.

En cuanto a **facilidad para hacer negocios**, Israel ocupa la **posición 49** entre 190 economías, de acuerdo con la clasificación del *Doing Business 2019*, del Banco Mundial, lo que supone un avance de cuatro puestos respecto al informe de 2016. Las áreas mejor valoradas se corresponden con la protección de inversiones y la resolución de situaciones de insolvencia. En otros ámbitos se aleja de los estándares de los países más desarrollados de la OCDE, como son los casos de pago de impuestos, cumplimiento de contratos y registro de propiedad. No obstante, el país ha mejorado en casi todas las variables analizadas, especialmente en tramitación de permisos de construcción y registro de propiedad.

<i>Doing Business*</i>	Israel	España
<b>Facilidad para hacer negocios</b>	<b>49</b>	<b>30</b>
Apertura de un negocio	45	86
Tramitación de permisos de construcción	41	78
Obtención de electricidad	78	48
Registro de propiedad	89	58
Obtención de financiación	60	73
Protección de inversores	23	30
Pago de impuestos	90	34
Comercio transfronterizo	64	1
Cumplimiento de contratos	90	23
Resolución de insolvencia	29	19

\*Ranking, considerando 190 economías.

Fuente: *Doing Business 2019*. Banco Mundial.

Por otra parte, Israel es un **importante receptor mundial de inversión extranjera directa** (IED). En 2018, según datos de la Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD), recibió inversiones por un total de 21.803 millones de dólares, un 20% más que un año antes, lo que supone alcanzar nuevo máximo histórico (el promedio de la IED entre 2001 y 2018 fue de 8.798 millones) y el stock de inversión se eleva a 148.045 millones (8 veces más que en 2001).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- *Doing Business – Banco Mundial*: [www.doingbusiness.org](http://www.doingbusiness.org)

## Situación política

En Israel está instaurada una **democracia parlamentaria**. Desde julio del 2014, el presidente es Reuven Rivlin, elegido por el Knesset (Parlamento). En cuanto a la jefatura de gobierno, desde febrero de 2009 ha recaído en el **primer ministro Benjamín Netanyahu** del partido conservador Likud (el líder político que más tiempo se ha mantenido en el poder).

La sucesión de acontecimientos ha conducido a la actual **inestabilidad política**. La imposibilidad de formar un gobierno tras las elecciones de abril de 2019 forzó la repetición electoral de septiembre de este mismo año, que han complicado aún más las cosas, ya que la alianza centrista Azul y Blanco del exgeneral **Benny Gantz** superó por un escaño al Likud. La posición de Netanyahu se ha debilitado, teniendo en cuenta los resultados electorales, la falta de suficientes apoyos para formar gobierno y, sobre todo, los tres cargos de corrupción interpuestos por el fiscal general (por fraude, soborno y abuso de poder). La reedición de la coalición conservadora se ha truncado por la enconada oposición del antiguo aliado Avigdor Lieberman, líder de Israel Nuestra Casa (partido vinculado a los judíos rusohablantes). Por el momento, los ocho diputados de Lieberman siguen sin decantarse por el bloque de la derecha (55 escaños)<sup>1</sup>, ni por el de centro-izquierda (54), y tampoco es factible una gran coalición de unidad nacional Gantz<sup>2</sup>-Netanyahu, lo que paraliza la formación de gobierno y amenaza con una tercera cita electoral en menos de doce meses. La salida más plausible es que Netanyahu entregue el mando a un vice primer ministro que facilite un pacto de gran coalición, siempre y cuando se asegure la continuidad de sus prerrogativas procesales frente al fiscal general y se modifique la ley fundamental que regula el funcionamiento del Ejecutivo. En cualquier caso, a pesar de la volatilidad política, la solidez de las instituciones garantiza un correcto funcionamiento del país.

**El rumbo de las políticas económicas ha asegurado un entorno favorable a los negocios**, apostando por la estabilidad monetaria, el libre comercio y la apertura de los mercados al capital. Cuadrar las cuentas (a través de mayor control de los gastos y subidas de impuestos), tras años de relajamiento de las finanzas públicas, será el principal desafío

---

<sup>1</sup> La rotunda negativa del líder laico Lieberman a gobernar conjuntamente con los partidos ultraortodoxos es el principal escollo para reeditar una coalición de derechas.

<sup>2</sup> El candidato centrista se opone a pactar con Netanyahu en base a los casos de corrupción.

para la próxima administración que surja. Asimismo, más allá del buen desempeño económico del país, también será preciso dar respuestas al creciente descontento social, motivado por los elevados costes de la vivienda (entre otros bienes y servicios fundamentales) y la desigualdad de ingresos. Si los partidos centristas acceden al poder, es probable que las medidas sociales sean prioritarias en la agenda política del futuro gobierno. El Banco de Israel (BOI, banco central) también señala la bajada de la productividad como una amenaza para la competitividad de la economía, cuya mejora requiere reformas estructurales, laborales y educativas de gran alcance. Una buena noticia en este panorama es la puesta en marcha del proyecto de explotación de los recursos gasísticos. Después de varios años de demoras regulatorias que detuvieron el desarrollo del enorme campo de gas Leviathan, los operadores estadounidenses e israelíes han encontrado financiación y socios a nivel regional<sup>3</sup>.

En la **esfera internacional**, Israel buscará mantener las estrechas relaciones comerciales y diplomáticas con EE.UU y Europa y, en paralelo, seguir explorando nuevos negocios con las potencias asiáticas (China, India y Japón). La gestión israelí del conflicto palestino es el principal escollo en las relaciones con las democracias occidentales. Al respecto, la administración de Trump se ha erigido como fiel aliado que respalda las políticas más extremistas de Netanyahu (la construcción de asentamientos en Cisjordania que acorralan a la población palestina, o las respuestas militares desproporcionadas en Gaza, entre otras). Asimismo, la escalada de la tensión regional con el avispero sirio y el riesgo de una confrontación directa entre EE.UU e Irán, hasta el momento ha beneficiado a Israel, porque propicia la conjunción de intereses económicos y de seguridad con los estados árabes sunitas del Golfo pro-estadounidenses y los países vecinos (Jordania y Egipto).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Parlamento de Israel: <http://knesset.gov.il/main/eng/home.asp>

---

<sup>3</sup> En este sentido, en el marco de las estrechas relaciones bilaterales con Egipto, conviene resaltar el acuerdo de construcción de un gasoducto que conecte ambos países. Egipto comprará la mayor parte del gas que se extraiga en Leviathan, para su procesamiento y posterior venta en Europa.

## Situación económica

El **crecimiento económico se ha consolidado** en los últimos años, en la horquilla del 3-4% del PIB. Para 2019, según las previsiones de *Economist Intelligence Unit* (EIU), la economía israelí podría crecer un 3,5%, una décima más que en 2018. De forma coyuntural, se espera que la desaceleración económica mundial modere el crecimiento en 2020 (en torno al 2,8%), pero las previsiones a más largo plazo de EIU son más optimistas (un promedio anual del 4,2% en el periodo 2021-23). A pesar de la incertidumbre política, la solidez del consumo interno, la esperada expansión en las exportaciones de hidrocarburos y el continuo dinamismo del sector de alta tecnología son poderosos baluartes para que la economía israelí siga creciendo con fuerza en años venideros. El crecimiento del consumo privado, aunque se pueda desacelerar, seguirá siendo positivo, favorecido por el bajo desempleo<sup>4</sup> y el aumento salarial. El anuncio de la multinacional tecnológica estadounidense Intel de invertir 11.000 millones de dólares en una nueva instalación de fabricación de semiconductores, amplía la capacidad de exportación de alta tecnología de Israel. El crecimiento de la inversión empresarial se perfila como garantía para propiciar un aumento de la capacidad productiva (que atienda el consumo interno y la creciente demanda externa de servicios israelís). A corto plazo, la explotación del campo gasístico de Leviatán perfila a Israel como país exportador de hidrocarburos. No obstante, la evolución de las exportaciones podría verse afectada por la continua apreciación del shekel, y no se puede descartar que la violencia israelí-palestina dañen el turismo y el consumo interno.

Aunque se haya superado la situación de deflación de los años precedentes, la **inflación** se mueve en unas tasas muy bajas: 0,8% en 2018 y, atendiendo a la previsión de EIU, 0,9% en 2019, es decir, por debajo del rango objetivo de 1-3% del BOI. La escalada de los precios energéticos por las tensiones regionales y el aumento de los salarios en un mercado laboral que comienza a tener problemas para renovarse, pueden aumentar la presión inflacionista a corto plazo. Aunque, considerando la fortaleza de la moneda y la liberalización del mercado, la hipótesis de EIU para los próximos años se inclina por una modera inflación (promedio anual del 1,7% en 2019-23).

El **déficit público** se incrementó un punto en 2018, situándose en el 3% del PIB, y la relajación propia de un año marcado por las elecciones apunta una nueva subida (hasta el 4%, según fuentes de EIU). No obstante, se espera que el déficit se moderare progresivamente a medida que el futuro gobierno aplique medidas de corrección del gasto. EIU baraja un déficit todavía relativamente alto en 2020, 3,4%, pero dibuja un escenario de

---

<sup>4</sup> Con un desempleo estimado del 3,7% en 2019, el país se encuentra en una situación envidiable de pleno empleo.



contención en los siguientes años (promedio del 2,1% en 2021-23), posibilitado por el aumento de los ingresos de los gravámenes de recursos naturales y un mayor crecimiento del PIB. En estas circunstancias el país asumirá fácilmente los compromisos de los préstamos nacionales e internacionales sustraídos. La deuda pública se elevó al 60% del PIB en 2018, una cifra alta pero manejable para una economía como la israelí.

El **superávit de la cuenta corriente** ha seguido una tendencia descendente y, considerando los riesgos para el sector exterior israelí de una virulenta guerra comercial entre EE.UU. y China, puede contraerse aún más en los siguientes años. En 2018 el superávit por cuenta corriente fue de 9.911 millones de dólares y, aunque el descenso se modere en 2019 (9.119 millones), se aleja del máximo alcanzado en 2015 (16.083 millones). Pero el aumento de las exportaciones de gas puede suponer un nuevo revulsivo en los ingresos, que mejore significativamente las perspectivas de crecimiento del superávit. Las buenas expectativas del sector turístico es otro factor de crecimiento, aunque como ya se ha apuntado estará condicionado por la seguridad y las tendencias monetarias (un shekel fuerte podría limitar a largo plazo el dinamismo en el sector). La diversificación de las exportaciones, con un papel relevante de los bienes y servicios de alta tecnología, reducen la exposición de la economía israelí a las turbulencias comerciales mundiales. Por todo ello, EIU apunta un aumento sostenido del superávit en los próximos años, desde un 2,8% del PIB en 2018 al 5,1% en 2023.

### Principales indicadores macroeconómicos

	2014	2015	2016	2017	2018	2019 <sup>(p)</sup>	2020 <sup>(p)</sup>
Crecimiento real del PIB (%)	3,8%	2,3%	4,0%	3,6%	3,4%	3,5%	2,8%
Inflación anual (%)	0,5%	-0,6%	-0,5%	0,2%	0,8%	0,9%	0,7%
Tasa de desempleo (%)	5,9%	5,3%	4,8%	4,2%	4,0%	3,7%	4,3%
Balanza por c.c. (mill. US\$)	13.696	16.083	12.064	10.209	9.911	9.119	11.428
Saldo presupuestario (%PIB)	-2,7%	-2,1%	-2,2%	-2,0%	-3,0%	-4,0%	-3,4%
Deuda Pública Bruta (%PIB)	66,2%	63,8%	61,9%	59,9%	60,2% <sup>(e)</sup>	61,5%	62,5%

e: estimación; p: previsión

Fuente: Economist Intelligence Unit

### Rating Deuda Soberana - Largo plazo

Calificación – septiembre 2019	Moody's	S&P
<b>Israel</b>	A1 <i>positiva</i>	AA- <i>estable</i>
España	Baa1 <i>estable</i>	A <i>estable</i>

**Nota:** de menor a mayor riesgo:

**Moody's:** L.P.: Aaa, Aa (1,2,3), A (1,2,3), Baa (1,2,3), Ba (1,2,3), B (1,2,3), Caa, Ca. C.P.: P-1, P-2, P-3, Not Prime.

**S&P:** AAA, AA(+,-), A(+,-), BBB(+,-), BB(+,-), B(+,-), CCC(+,-), CC, C

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

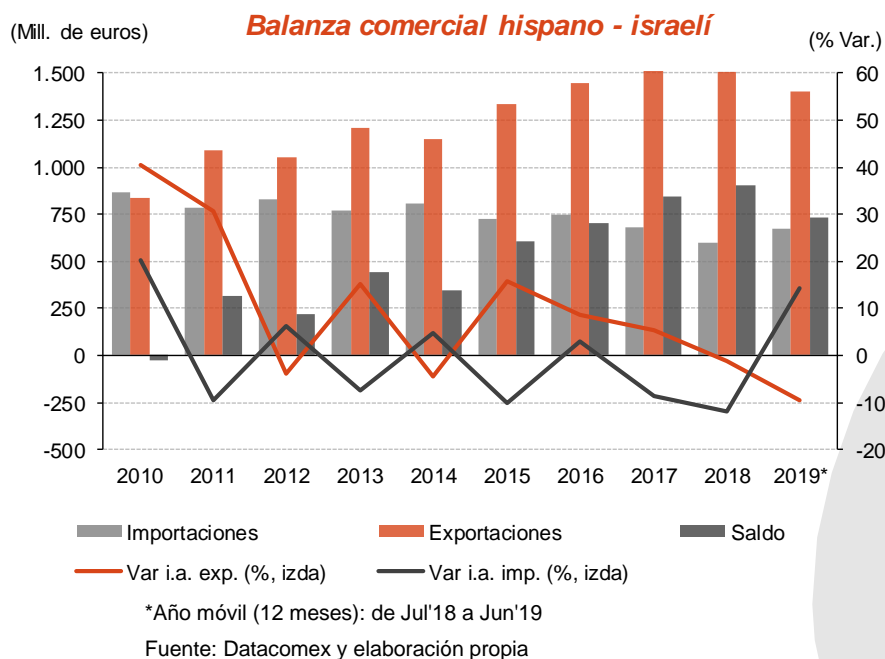
- Banco Central de Israel: [www.boi.org.il/en](http://www.boi.org.il/en)
- Ministerio de Finanzas: <http://www.financeisrael.mof.gov.il/>

## NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

### Relaciones bilaterales con España

Las **relaciones comerciales entre España e Israel son fluidas**. De hecho, el significado del mercado israelí es muy superior al discreto tamaño demográfico del país. En este sentido, ocupa el puesto treinta y seis en el ranking por países de destino de las exportaciones españolas y el tercero en la región del Oriente Próximo (datos de 2018), solo por detrás de Arabia Saudí y Emiratos Árabes Unidos.

La **balanza comercial hispano-israelí es superavitaria para España** desde 2011, y en 2017 y 2018 encadenó dos máximos históricos (840,3 y 904,7 millones de euros, respectivamente), espoleados por el aumento de las exportaciones españolas. Atendiendo a los datos disponibles del año móvil 2019 (segundo semestre 2018 y primer semestre 2019), el superávit comercial es algo más modesto, 728,8 millones de euros, un 24,3% menos que los doce meses precedentes, pero sensiblemente superior al promedio de la serie analizada (377,4 millones de media anual en el periodo 2008-2018).



Las **exportaciones españolas de mercancías al mercado israelí** ascendieron a 1.402,5 millones durante los últimos doce meses analizados (de julio de 2018 a junio de 2019), un 9,7% menos que los doce meses previos, pero un 23,3% por encima del promedio de los

diez últimos años (2008-2018). La principal partida exportada al mercado israelí correspondió a **vehículos automóbiles y tractores** (18,8% del total), seguida a distancia por máquinas y aparatos mecánicos y productos cerámicos. En conjunto estas tres partidas representan un tercio de las exportaciones españolas al mercado israelí. Pero dichas partidas han sufrido una regresión en los últimos doce meses considerados. La contracción fue especialmente significativa en vehículos automóbiles, con una variación interanual del 28,5% (de hecho, excluyendo esta partida, el descenso de las exportaciones españolas se habrían contenido en un 3,8%, seis puntos menos del sucedido). En terreno positivo, los mayores avances relativos en el top-10 se registraron en combustibles fósiles, prendas de vestir no de punto y fundición de hierro y acero (todas ellas con incrementos interanuales de dos dígitos).

<i>Principales capítulos exportados por España a Israel (2019*)</i>				
	Productos	Miles euros	% Total	Var.% i.a.
1	87 vehículos automóbiles; tractor	263.989,0	18,8%	-28,5%
2	84 máquinas y aparatos mecánicos	104.755,2	7,5%	-16,2%
3	69 productos cerámicos	99.999,1	7,1%	-7,3%
4	62 prendas de vestir, no de punto	92.915,8	6,6%	18,8%
5	39 materias plásticas; sus manufacturas	92.656,0	6,6%	-9,5%
6	72 fundición, hierro y acero	71.147,7	5,1%	12,4%
7	85 aparatos y material eléctricos	70.426,0	5,0%	-15,2%
8	61 prendas de vestir, de punto	61.924,4	4,4%	2,3%
9	27 combustibles, aceites minerales	53.521,5	3,8%	58,2%
10	30 productos farmacéuticos	49.260,1	3,5%	-33,2%
	Subtotal	960.594,8	68,5%	-12,4%
	<b>Total exportaciones</b>	<b>1.402.475,67</b>	<b>100,0%</b>	<b>-9,7%</b>

\* Año móvil: Jul'18 - Jun'19

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

En cuanto a las **importaciones españolas procedentes de Israel**, en el año móvil de 2019 totalizaron 673,7 millones de euros, un 14,2% más que un año antes, pero un 11,3% superior al promedio anual del periodo 2008-2018. La cesta de **productos importados de Israel** durante los doce últimos meses analizados está encabezada por **máquinas y aparatos mecánicos, materiales plásticos y combustibles fósiles**, las tres con porcentajes superiores al 10% (en conjunto suman el 41% del valor total importado). Considerando la variación interanual, el mayor incremento de las importaciones dentro del top-10 correspondió a combustibles fósiles (que duplico su valor en un contexto de subida de los precios mundiales energéticos), seguida de productos químicos inorgánicos, aparatos de precisión y productos químicos orgánicos (las tres con incrementos interanuales de dos dígitos).

<b>Principales capítulos importados por España a Israel (2019*)</b>				
	<b>Productos</b>	<b>Miles euros</b>	<b>% Total</b>	<b>Var.% i.a.</b>
1	84 máquinas y aparatos mecánicos	99.514,5	14,8%	1,2%
2	39 materias plásticas; sus manufacturas	92.523,3	13,7%	5,8%
3	27 combustibles, aceites mineral.	83.999,4	12,5%	105,5%
4	28 productos químicos inorgánicos	54.162,1	8,0%	46,1%
5	90 aparatos ópticos, medida, médicos	47.759,8	7,1%	32,5%
6	29 productos químicos orgánicos	47.387,3	7,0%	21,7%
7	85 aparatos y material eléctricos	29.315,7	4,4%	-48,9%
8	31 abonos	28.300,3	4,2%	18,1%
9	38 otros productos químicos	27.995,0	4,2%	-1,6%
10	08 frutas /frutos, s/ conservar	13.879,3	2,1%	1,4%
	Subtotal	524.836,8	77,9%	13,5%
	<b>Total importaciones</b>	<b>673.706,55</b>	<b>100,0%</b>	<b>14,2%</b>

\* Año móvil: Jul'18 - Jun'19

Fuente: ESTACOM y elaboración propia.

En relación con la **inversión directa bilateral, predominaban los flujos de inversión de Israel**, con 262,4 millones de euros invertidos en España entre 2007 y el primer semestre de 2019, frente a los 50,1 millones de inversión española en el mercado israelí.

El año **2018 marcó un nuevo record de la IED israelí**, 39 millones de euros. En el segundo semestre de 2018 y primer semestre de 2019, la inversión israelí se eleva a 57,4 millones. En cuanto a los sectores de destino, en el año 2018 sobresale la fabricación de vehículos (36,4 millones, 93,5% del total invertido), y en el primer semestre de 2019 la inversión está encabezada por las actividades inmobiliarias y el comercio al por menor (7,9 y 7,2 millones, respectivamente). Considerando la serie completa (2017-primer semestre de 2019), el ranking está liderado por los sectores relacionados con la construcción (actividades inmobiliarias y construcción de edificios acaparan el 39,2% de la IED israelí), seguidos de energía y fabricación de vehículos (23,1% y 13,9%, respectivamente).

La **inversión de las empresas españolas en Israel es más errática**. En 2018 se limita a 3,1 millones de euros y en el primer semestre de 2019 no se registra ninguna inversión. Por sectores, telecomunicaciones acaparó el grueso de la IED española en 2018 (92%) y, considerando toda serie analizada, sobresale el comercio al por mayor (82,3% del total invertido).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Ministerio de Economía y Empresa: [www.mineco.gob.es](http://www.mineco.gob.es)
- Ministerio de Economía e Industria: [www.economy.gov.il/English/Pages/default.aspx](http://www.economy.gov.il/English/Pages/default.aspx)

## Oportunidades de negocio para las empresas españolas

La existencia de un **Acuerdo de Asociación entre Israel y la Unión Europea, así como de un Convenio para Evitar la doble imposición entre España e Israel** facilitan las relaciones comerciales y de inversión entre empresas españolas e israelíes.

A pesar de no ser un mercado muy extenso (8 millones de habitantes), el buen desempeño de la economía israelí, junto con su desarrollo tecnológico, han atraído a los inversores extranjeros, apoyados por el centro de promoción **“Invest in Israel”** y el **Instituto Israelí de Exportación**.

El Estado de Israel ofrece una amplia gama de **incentivos** a las empresas, a través de varios programas, tanto **de carácter regional** (para favorecer el establecimiento en zonas poco desarrolladas) como para **grandes inversiones**; con especial atención a las empresas de alta tecnología, aquellas que desarrollan actividades de I+D y que promuevan la contratación de mano de obra con una alta cualificación.

En cuanto a las **oportunidades de inversión**, los sectores que presentan un mayor potencial o atractivo serían: los **sectores de alta tecnología** (biotecnología, nanotecnología, energías alternativas, medicina, telecomunicaciones, etc.), las **industrias química** y de **automoción**, así como las **infraestructuras (carreteras y vías férreas, tratamiento de aguas y residuos)**. Sin embargo, cabe recordar que existen ciertas **restricciones** a la inversión extranjera **en ciertos sectores** como: telecomunicaciones, turismo, servicios postales y telegráficos; fundamentalmente por motivos de seguridad nacional.

En cuanto al interés desde la **óptica de las exportaciones**, los **automóviles** constituyen el principal producto español exportado a Israel, aunque la competencia asiática es creciente. Las empresas españolas también cuentan con oportunidades de exportación en la provisión de **material ferroviario**, productos **químicos**, **cerámica**, **piedra** y **productos alimenticios**. Destacan en este último ámbito la confitería, las conservas de pescado, el aceite de oliva y el vino. Otras actividades con potencial de demanda, en tanto que están liderando actualmente las importaciones israelíes, son: **la construcción, servicios de ingeniería, el turismo y la energía solar**.

## Sectores de oportunidad en Israel

### Comercio

- Agroalimentación
- Automoción
- Bienes de consumo
- Maquinaria y bienes de equipo (material ferroviario; plantas energía solar)
- Materiales de construcción (cerámica y piedra)
- Productos químicos
- Servicios de ingeniería
- TIC
- Turismo

### Inversión y cooperación empresarial

- Automoción
- Biotecnología
- Construcción
- Energías renovables
- Infraestructuras
- Nanotecnología
- Químico
- Servicios a empresas
- Telecomunicaciones
- Turismo

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Oficina Económica y Comercial de España en Tel Aviv: [www.oficinascomerciales.es](http://www.oficinascomerciales.es)
- Agencia de promoción de inversiones de Israel: [www.investinisrael.gov.il](http://www.investinisrael.gov.il)

## Ayudas e Incentivos

En el proceso de internacionalización de la empresa hacia el mercado israelí, resulta importante conocer las ayudas públicas existentes, tanto en origen como en destino, así como las suministradas por organismos multilaterales.

A continuación, se indican los principales organismos de apoyo:

<i>España</i>		
<i>Organismo</i>	<i>Iniciativas / Programas</i>	<i>Finalidad</i>
<b>Ministerio de Economía y Competitividad, e ICEX, España Exportación e Inversiones</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <i>Fondo para la Internacionalización de la Empresa española (FIEM)</i></li> <li>- <i>ICEX – NEXT</i></li> <li>- <i>PYME INVIERTE</i></li> <li>- <i>Otros programas y apoyos</i></li> </ul>	Apoyo institucional y comercial a las empresas españolas con interés en exportar / invertir / establecer acuerdos de cooperación empresarial en Israel.
<b>Cámaras de Comercio</b>	<i>Plan Cameral de Exportaciones</i>	Iniciativas de apoyo promocional, de formación e información sobre comercio exterior.
<b>Compañía Española de Seguro de Crédito a la Exportación - CESCE</b>	<i>Pólizas de seguro para cobertura de riesgos comerciales, políticos y extraordinarios, ligados a la operativa internacional</i>	Aseguramiento de operaciones. Cobertura abierta sin restricciones, para operaciones en todos los plazos en Israel.
<b>Compañía Española de Financiación al Desarrollo – COFIDES</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <i>Diversos productos de financiación de proyectos de inversión a medio y largo plazo.</i></li> <li>- <i>Fondo de inversiones en el exterior (FIEX)</i></li> <li>- <i>Fondo para operaciones de inversión en el exterior de la pequeña y mediana empresa (FONPYME)</i></li> </ul>	Apoyo financiero para proyectos de inversión viables en los que exista interés español.
<b>Instituto de Crédito Oficial - ICO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <i>Línea ICO Internacional</i></li> <li>- <i>Línea ICO Exportadores</i></li> <li>- <i>Garantías internacionales</i></li> <li>- <i>Línea ICO Garantía SGR / SAECA</i></li> <li>- <i>Contrato de Ajuste Recíproco de Intereses (CARI)</i></li> <li>- <i>Otros</i></li> </ul>	Apoyo financiero a la internacionalización de las empresas españolas.

Existe un Acuerdo entre el CDTI y MATIMOP (el centro israelí para los programas de I+D) de cooperación en actividades de I+D+i.

Puede ampliar la información sobre apoyos recibidos en España a la internacionalización empresarial, a través de las Guías sobre Instituciones Nacionales y Autonómicas incluidas en nuestra web.

<i>Israel</i>		
<i>Organismo</i>	<i>Iniciativas / Programas</i>	<i>Finalidad</i>
<b><i>Invest in Israel</i></b>	- <i>Servicios de atención al inversor</i> - <i>Información (Guía de Negocios y otros documentos)</i> - <i>Programa de Inversiones específicos (I+D, alta tecnología...)</i>	Promover la inversión extranjera directa en Israel.

En Israel existen “áreas de desarrollo prioritario” que cuentan con ayudas e incentivos especiales (con subvenciones de hasta el 20% de la inversión). Las principales son: la de Galilea, en el norte del país, el Negev, en el sur, y Jerusalén.

<i>Multilaterales</i>		
<i>Organismo</i>	<i>Iniciativas / Programas</i>	<i>Finalidad</i>
<b><i>Grupo Banco Mundial</i></b>	<i>Apoyo financiero</i>	Financiación de proyectos en diversos ámbitos.
<b><i>Comisión Europea</i></b>	<i>Eureka (Eureka Clusters, Eureka Umbrellas, Eureka Eurostars Programme)</i>	Promover la colaboración en I+D entre empresas, institutos y universidades, facilitando la atracción de financiación para proyectos de pequeñas empresas

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- *Invest in Israel*: <http://www.investinisrael.gov.il>
- Banco Mundial: [www.bancomundial.org](http://www.bancomundial.org)
- Eureka: [www.eurekanetwork.org](http://www.eurekanetwork.org)



## ENTORNO OPERATIVO

### Régimen de comercio e inversiones

#### Régimen comercial

En virtud del **Acuerdo de Asociación entre Israel y la UE**, en vigor desde el 1 de junio de 2000, **la práctica totalidad de las exportaciones españolas al mercado israelí se benefician de arancel cero, con la salvedad de algunos rubros agrícolas y de ciertos productos de pesca** (sometidos a contingentes).

El Instituto Nacional de Normalización israelí (The Standards Institution of Israel) ([www.sii.org.il](http://www.sii.org.il)) es el organismo encargado de desarrollar la normativa técnica.

Existe **una zona franca**, localizada **en la ciudad de Eilat**, al sur del país, en el Mar Rojo. Ésta ofrece un tratamiento fiscal más ventajoso (exención del pago del Impuesto de Primera Categoría, del IVA y de los aranceles a la importación). Además, Israel y Jordania han implementado **dos Zonas Industriales** cualificadas (Qualifying Industrial Zones, o QIZ): **Gateway e Irbid**.

Las principales barreras comerciales a la entrada de mercancías europeas serían:

BARRERAS	
Arancelarias	
Tipo aranceles	Tipo aplicable (%)
General – TLC UE-Israel	Puede consultar los aranceles aplicables, por tipo de partida arancelaria, en el siguiente link: <a href="http://madb.europa.eu/mkaccdb2/indexPubli.htm">http://madb.europa.eu/mkaccdb2/indexPubli.htm</a>
Valoración aduanera	El 99,4% de las partidas arancelarias están gravadas con derechos <i>ad valorem</i> ; el resto se aplican, en su mayoría, a productos agropecuarios.
No arancelarias	
Barreras administrativas	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Etiquetado de Alimentos con Alto Contenido en Grasas Saturadas, Azúcares y Sal. Israel ha decidido tomar medidas de forma unilateral para que los productos que contengan altos niveles de grasas saturadas, azúcares y sal sean comercializados con distintivos claramente visuales. Las medidas entrarán en lugar en enero de 2020 en dos etapas, con algunos productos a los que correspondería etiqueta roja reservados para el final de la implementación. Puede obligar a las empresas del sector a modificar la composición de su producto así como su etiquetado solo para este mercado concreto.</li> </ul>
Prohibiciones	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Prohibición Importación Animales Vivos de la especie ovina o bovina para sacrificio y/o engorde desde España, a pesar de que sí que hay otros países europeos, americanos y oceánicos que están autorizados. No hay una motivación especial para el establecimiento de esta barrera que afecta en particular a España, sino que</li> </ul>

	<p>oficiosamente se relaciona con los argumentos sociales en Israel que critican los traslados en avión o barco de los animales por las condiciones duras del viaje.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Prohibición a la importación de <b>productos cárnicos</b> que no cuenten con el certificado Kosher. El proceso en sí no es difícil, pero supone cierta inversión, un cumplimiento estricto e implica una adaptación de las instalaciones definitiva o temporal, que incluye, por ejemplo, una línea de producción dedicada. Además, suele implicar la constante supervisión de rabinos que, en muchas ocasiones, se desplazan en turnos rotados desde Israel. Estas condiciones suponen un incremento en los costes de producción de estas carnes destinadas al mercado israelí y por tanto una menor competitividad de las mismas.</li> <li>- Prohibida la importación de 17 productos o grupos de productos, incluidos los relativos a juegos de azar, estupefacientes, armas y material explosivo o peligroso, sacos usados para envasar material vegetal, instrumentos que interfieran con los medidores de velocidad que funcionan a base de láser, y otros.</li> </ul>
--	--

Para exportar a Israel, con carácter general, son necesarios los siguientes documentos:

Documentos comerciales	
• Factura comercial	✓
• Factura Proforma	✓
• <i>Packing list</i>	✓
Documentos de transporte	
• Documento de transporte	✓
Certificados	
• Certificado de origen (1)	✓
• Certificado de circulación (EUR.1 / EUR-MED)	✓
• Certificado de seguridad	✓
• Certificado fitosanitario (2)	✓
• Certificado sanitario (3)	✓
• Certificado de no radioactividad (3)	✓
• Certificado de libre venta (4)	✓
• Certificado Kosher (5)	✓
Documentos aduaneros, fiscales y otros	
• DUA (Documento único Administrativo)	✓
• Cuaderno ATA	✓

(1) Para la importación de determinadas plantas. (2) Para frutas, legumbres, semillas y otros vegetales. (3) Para productos cárnicos (4) Para productos cosméticos. (5) Para productos alimenticios, farmacéuticos, cosméticos o de limpieza. Fuente: Market Access Database.

Pueden consultarse los documentos específicos requeridos para la exportación de un determinado producto en: [Market Access Database](#).

### Régimen aplicable a la inversión extranjera

Israel tiene un **régimen de inversiones, en general, abierto**, aunque mantiene **ciertas restricciones** a la inversión extranjera **en sectores como las telecomunicaciones y el turismo, así como servicios postales y telegráficos**. En este sentido, Correos de Israel tiene un derecho de monopolio en los servicios de telégrafos y en la entrega de envíos postales con peso inferior a 500 gramos. Asimismo, en telecomunicaciones, en lo que respecta a los servicios fijos internacionales, se permite hasta un máximo del 74% de participación extranjera en el capital de las empresas que ofrecen estos servicios; y en los servicios inalámbricos ese porcentaje alcanza el 80%. En cuanto al sector del turismo, la propiedad de hoteles, agencias de viaje y operadores turísticos está limitada a empresas locales registradas, al igual que el servicio de los guías turísticos.

Por otra parte, en cuanto a la **propiedad o arrendamiento de tierras**, las empresas extranjeras deben obtener una **autorización** de la Oficina de Administración de Tierras de Israel antes de adquirir los derechos sobre la tierra. Generalmente, se trata de un procedimiento sencillo en los casos en que sean inmuebles para uso comercial.

Existen **incentivos a la inversión** de dos tipos: los de carácter regional, destinados a favorecer el establecimiento de empresas en zonas poco desarrolladas del país; y los relativos a grandes inversiones, donde se puede llegar a acuerdos específicos con las autoridades locales si la inversión es especialmente interesante para el país.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Ministerio de Finanzas israelí: [www.mof.gov.il](http://www.mof.gov.il)
- Invest in Israel: <http://www.investinIsrael.gov.il/>
- Acuerdo de Asociación Económica Israel-UE:  
<http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2000:147:0001:0002:ES:PDF>

## Sistema fiscal

El **año fiscal** comienza el 1 de enero y termina el 31 de diciembre (aunque, en circunstancias especiales, puede ser diferente). Las competencias en materia tributaria recaen en la Autoridad Fiscal Israelí, dependiente del Ministerio de Finanzas.

Tras sucesivas rebajas, las rentas empresariales se gravan con un **tipo impositivo del 23%** (el 31 de diciembre de 2015 se elevaba a un 26,5%). Además, a las empresas israelíes clasificadas como preferentes se les aplica una tasa impositiva del 7,5% si se encuentran en el Área A, o del 16% si se encuentran en cualquier otra zona. Asimismo, a aquellas clasificadas como aprobadas o beneficiarias se les aplica un tipo impositivo reducido del 0%-25%, siempre que cumplan determinadas condiciones.

A continuación, se muestran los **principales impuestos** que han de satisfacer las empresas (sin tener en cuenta los preceptos del Convenio firmado entre España e Israel para evitar la doble imposición):

<i>Principales impuestos</i>	
Tipo de Impuesto	Tasa Impositiva
Impuesto sobre sociedades	23%
Impuesto sobre el valor añadido	17% ó 0%*
Contribuciones a la Seg. Social	variable
Retención por dividendos pagados a no residentes	0% **
Retención por intereses	23% ó 0%***
Royalties pagados a no residentes	23%

\*El tipo general es del 17%. Ciertos artículos están sujetos a una tasa de 0%, incluidas las mercancías exportadas. A las sociedades sin ánimo de lucro se les aplica en lugar del IVA, un impuesto sobre los salarios del 7,5% y a las instituciones financieras un 17%.

\*\*20% empresas preferentes

\*\*\*0% para ciertos tipos de bonos

Fuente: Deloitte

Existe un **Convenio entre Israel y España para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Patrimonio**, en vigor desde 2001.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- AEAT – Convenio Doble Imposición: [www.agenciatributaria.es](http://www.agenciatributaria.es)
- Ministerio de finanzas israelí: <http://www.mof.gov.il/>
- Autoridad fiscal - Aduanas: <http://taxes.gov.il/customs/Pages/TaxesCustomsLobby.aspx>
- Invest in Israel: <https://investinIsrael.gov.il/Pages/default.aspx>

## Sistema Financiero

El **sistema bancario israelí, enfocado al mercado nacional**, se caracteriza por su **solidez**, buena **capitalización** y una carga de morosidad limitada, así como por su resistencia ante los altibajos de la economía. En comparación con otros países avanzados, la deuda de los hogares y negocios israelí sigue siendo baja.

La **gran mayoría de las entidades financieras son de carácter privado**. En la actualidad, existen tres grandes bancos (Hapolaim, Leumi y Discount), una Bolsa de valores y una gran industria de fondos de capital riesgo. El sistema bancario israelí **no cuenta con presencia extranjera**, salvo para atender a clientes corporativos.

Israel presenta un **alto grado de desarrollo del sistema financiero**. Según el Global Competitiveness Index 2018 (Banco Mundial) Israel ocupa el puesto 22, lo que supone un retroceso de tres posiciones respecto al informe de 2016-2017. A continuación, se presentan algunos indicadores de referencia y su comparativa con el caso español.

<i>Indicadores sobre el Sistema Financiero</i>		
<b>Desarrollo del sistema financiero (Rk entre 140 economías)</b>	<b>Israel</b>	<b>España</b>
Crédito del sector privado (% PIB)	45	21
Financiación de PYMES	15	50
Disponibilidad de capital riesgo	2	37
Capitalización de mercado (% PIB)	27	31
Prima de seguro (% PIB)	31	27
Solidez del sistema bancario	12	78
Préstamos dudosos (% del valor de la cartera de préstamos)	22	76
Brecha crediticia (%)	1	3
Índice de capital regulatorio bancario	96	102
<b>Acceso a financiación</b>	<b>Israel</b>	<b>España</b>
Cuentas en instituciones financieras formales (% +15 años)	92,8	93,8
Ahorros en instituciones financieras formales (% +15 años)	53,4	50,8
Préstamos de instituciones financieras formales (% +15 años)	35,0	18,4
Pagos online (% +15 años)	86,0	88,2
<b>Presencia de entidades financieras españolas</b>	<b>NO</b>	

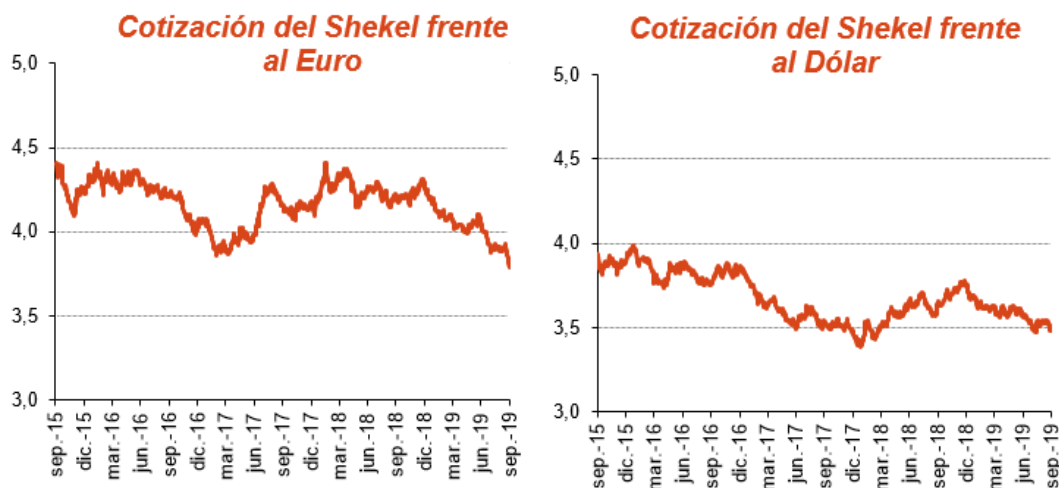
Datos de 2018 o último año disponible.

Fuentes: World Economic Forum (The Global Competitiveness Report 2018) y Banco Mundial (Global Index 2017)

## Moneda y control de cambios

La moneda nacional es el **Nuevo Shekel Israelí (ILS)**. Atendiendo a los **últimos nueve meses de 2019** (hasta el 30 de septiembre), el promedio del cambio del shekel respecto a las divisas de referencia se sitúa en **4,03 ILS/EUR** y **3,59 ILS/USD**, lo que implica una apreciación del 5,1% respecto al promedio del euro en el mismo periodo de 2018 (4,25 ILS/EUR), mientras que con el dólar no se aprecian cambios significativos (3,56 ILS/USD), es decir, evidencia un relativo equilibrio entre ambas divisas. Al considerar la **variación interanual** a fecha del 30 de septiembre de 2019, se **acentúa la apreciación del shekel**, cuyo valor gana un 10,2% respecto al euro y un 4,4% con el dólar.

El BOI comenzó un programa de compra de divisas en 2013 para neutralizar los efectos de los ingresos del gas en las cuentas externas y el tipo de cambio real. El programa fue puntualmente interrumpido a principios de 2019, como anticipo de la puesta en marcha (en 2020) de un fondo de riqueza soberana. Se espera que la expansión de las exportaciones gasísticas en los próximos años presione al alza la moneda israelí, lo que podría restar competitividad exterior a los sectores industrial y tecnológico. Después de elevar la tasa monetaria en noviembre de 2018, de un mínimo histórico del 0,1% al 0,25%, el BOI de momento no ha establecido ningún cambio (aunque se ha anunciado una pequeña subida para finales de año).



Fuente: Datastream

En el mercado israelí **no existe control de cambios**, como tampoco se aplica restricción alguna a las entradas y salidas de capitales.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Banco de Israel: [www.boi.org.il/en/](http://www.boi.org.il/en/)

## Cultura empresarial

A la hora de entablar relaciones comerciales con empresas israelíes, se aconseja la observancia de ciertos aspectos característicos de la cultura empresarial imperante en este mercado de Oriente Próximo:

- Un **apretón de manos** es la modalidad más usual de saludo.
- El tratamiento de señor/señora, seguido del apellido, es la norma en los primeros encuentros / contacto con el interlocutor israelí, si bien pronto se remplazará por el nombre propio.
- **Shalom** (Paz, en hebreo), se utiliza tanto para decir “hola” como “adiós”.
- El **idioma de negocios** es el inglés.
- Las **negociaciones** acostumbran a desarrollarse con **eficacia**. Suelen ser cortas e ir directamente a los temas esenciales.
- Las **negociaciones sobre precio** se dejan para el final. Ya que el regateo suele ser duro, es conveniente tener un amplio margen de negociación para poder ir haciendo concesiones, tanto a nivel de precio como en otros aspectos sujetos a negociación.
- La toma de decisiones no está sujeta a unas restricciones jerárquicas, sino que cada gerente es responsable de las decisiones en el área de su competencia.
- La semana laboral comienza el domingo y acaba el jueves. **El Sabbath**, día santo judío, empieza el viernes al medio día y termina el sábado al atardecer; durante este tiempo todos los establecimientos comerciales de la comunidad judía permanecen cerrados.

En la tabla adjunta se muestra el posicionamiento avanzado de Israel, entre 140 economías, en algunos indicadores que caracterizan su cultura empresarial.

<i>Indicadores de comportamiento empresarial</i>		
Categorías (ranking entre 140 economías)	Israel	España
Cultura empresarial	2	83
Actitudes hacia el riesgo de los emprendedores	1	86
Disponibilidad para delegar responsabilidad	20	63
Crecimiento de empresas innovadoras	1	80
Empresas que adoptan ideas disruptivas	3	96

Fuente: The Global Competitiveness Report 2018, World Economic Forum

## INFORMACIÓN ADICIONAL

### Calendario de ferias

Las ferias y exposiciones constituyen una ocasión única para conocer y seguir las tendencias de un mercado. A continuación, se indican algunas de las ferias más importantes en Israel:

<i>Ferias destacadas</i>					
Nombre	Fecha	Period.	Sector	Lugar	
<i>I.M.T.M</i>	feb 2020	Anual	Turismo	Tel Aviv	
<i>MIXIII BIOMED</i>	may 2020	Anual	Biotecnológico	Tel Aviv	
<i>AGRITECH</i>	may 2021	Bienal	Agrotecnológico	Tel Aviv	
<i>ISDEF - Defence and Homeland Security</i>	jun 2021	Bienal	Industria militar	Tel Aviv	
<i>HOTEX</i>	nov 2019	Anual	Hostelería	Tel Aviv	
<i>ISRAFOOD</i>	nov 2019	Anual	Agroalimentario	Tel Aviv	
<i>KITEX</i>	nov 2019	Bienal	Hostelería	Tel Aviv	
<i>WATEC ISRAEL</i>	dic 2019	Bienal	Medio ambiente	Tel Aviv	

### Direcciones de interés

#### En España

- **ICEX, España Exportación e Inversiones**  
Paseo de la Castellana 278,  
28046 Madrid  
Telf: 902 349 000  
E-mai: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es)  
Web: [www.icex.es](http://www.icex.es)
- **Embajada de Israel en Madrid**  
Velázquez 150, planta 7  
28002 Madrid  
Tel.: 91 782 95 00  
Fax: 91 782 95 55  
Email: [info@madrid.mfa.gov.il](mailto:info@madrid.mfa.gov.il)  
Web: [www.embassies.gov.il](http://www.embassies.gov.il)
- **Secretaría de Estado de Comercio**  
Paseo de la Castellana, 162  
28046 Madrid  
Telf.: 91 258 28 52  
E-mail: [sec@mincotur.es](mailto:sec@mincotur.es)  
Web: [www.comercio.gob.es](http://www.comercio.gob.es)



## En Israel

- **Embajada de España en Israel**  
3, Daniel Frish St., planta 18.  
64731 Tel Aviv.  
Tel. desde España: (00 972) 3 7697900  
Tel. desde Israel: (03) 7697900/074 7250500  
Fax: (00 972) 3 696 52 17  
E-mail: [emb.telaviv@maec.es](mailto:emb.telaviv@maec.es)
- **Consulado General de España en Jerusalén**  
Sede Barrio de Sheikh Jarrah.  
Calle Mahal, 32.  
Jerusalén., P.O.B.: 19128  
9100102 Jerusalén  
Tel.: (00 972) 2 535 01 00  
Fax: (00 972) 2 532 6731  
E-mail: [cog.jerusalen@maec](mailto:cog.jerusalen@maec)
- **Oficina Comercial de España en Tel Aviv**  
Arba'a, 28 - Northern Tower - 4th floor  
6473925 Tel Aviv  
Tel.: (00 972) 3 695 56 91  
Fax: (00 972) 3 695 29 94  
E-mail: [telaviv@comercio.mineco.es](mailto:telaviv@comercio.mineco.es)
- **Invest In Israel**  
Ministry of Industry, Trade & Labor  
5 Bank of Israel St.  
Jerusalén, 91036  
Tel.: (00 972) 2 666 26 07  
Fax: (00 972) 2 666 29 38  
E-mail: [Investinisrael@moital.gov.il](mailto:Investinisrael@moital.gov.il)  
Web: [www.investinisrael.gov.il](http://www.investinisrael.gov.il)

## Direcciones útiles de Internet

- Portal de Comercio Exterior de Israel: [www.export.gov/welcome](http://www.export.gov/welcome)
- Invest in Israel: [www.investinisrael.gov.il](http://www.investinisrael.gov.il)
- Instituto Nacional de Normalización israelí (SII) [www.sii.org.il](http://www.sii.org.il)
- Ministerio de Relaciones Exteriores: [www.mfa.gov.il/MFA](http://www.mfa.gov.il/MFA)
- Ministerio de Economía e Industria de Israel: <http://www.economy.gov.il/English>
- Ministerio de Finanzas de Israel: <https://mof.gov.il/en>
- Instituto Nacional de Estadística: <http://www.cbs.gov.il>
- Banco de Israel: <https://www.boi.org.il/en>
- Autoridad Israelí de Innovación: <https://innovationisrael.org.il/en>
- Cámara de Comercio de Israel: [www.chamber.org.il](http://www.chamber.org.il)
- Directorio de empresas de alta tecnología: [www.science.co.il/Companies.asp](http://www.science.co.il/Companies.asp)
- Instituto Nacional de Propiedad Industrial: <http://www.justice.gov.il/>
- Oficina Económica y Comercial de España en Tel Aviv: [www.icex.es](http://www.icex.es)
- Cámara de Comercio de España: [www.camara.es](http://www.camara.es)