

Afi Fichas País | 2020

  **Irlanda**



Fecha última actualización: enero 2020



c/ Marqués de Villamejor, 5
28006 Madrid
Tlf.: 34-91-520 01 00
Fax: 34-91-520 01 43
E-mail: saie@afi.es
www.afi.es

Índice

Datos Generales	3
CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO	4
Presentación del mercado	4
Entorno de negocios	4
Situación política.....	7
Situación económica.....	9
NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS	12
Relaciones bilaterales con España	12
Oportunidades de negocio para las empresas españolas	15
Ayudas e incentivos	17
ENTORNO OPERATIVO	19
Régimen de comercio e inversiones	19
Sistema fiscal.....	22
Sistema financiero	23
Moneda y control de cambio.....	24
Cultura empresarial	25
INFORMACIÓN ADICIONAL.....	26
Calendario de ferias.....	26
Direcciones de interés	26
Direcciones útiles de Internet.....	27

Datos Generales

Variables geopolíticas	Nombre oficial	Irlanda
	Superficie	70.273 km ²
	Población	5.068.050 (est. jul 2018)
	Capital	Dublín (1,21 millones)
	Otras ciudades	Cork, Galway, Limerick, Waterford
	Situación geográfica	Oeste de Europa, ocupando 5/6 de la isla de Irlanda, en el norte del Océano Atlántico
	Recursos naturales	Gas natural, turba, cobre, plomo, zinc, plata, barita, yeso, piedra caliza, dolomita
	Clima	Marítimo: inviernos suaves y veranos frescos.
	Sistema político	República parlamentaria
	Divisiones Administrativas	29 condados (Carlow, Cavan, Clare, Cork, Donegal, Dun Laoghaire-Rathdown, Fingal, Galway, Kerry, Kildare, Kilkenny, Laois, Leitrim, Limerick, Longford, Louth, Mayo, Meath, Monaghan, North Tipperary, Offaly, Roscommon, Sligo, South Dublin, South Tipperary, Waterford, Westmeath, Wexford y Wicklow) y 5 ciudades (Cork, Dublin, Galway, Limerick y Waterford).
	Crecimiento demográfico	1,11% (est. 2018)
	Población urbana	63,4% (2019)
	Esperanza de la vida	81 años (est. 2018)
	Edad media	37,1 años (est. 2018)
	Grupos étnicos	Irlandeses (82,2%); otros de raza blanca (9,5%), asiáticos (2,1%); otros de raza negra (1,4%); sin especificar (1,5%)
	Idioma	Inglés y gaélico
	Prefijo telf.	+353
Variables económicas	PIB	324 mil millones USD PPA (2018)
	Crecimiento del PIB	8,3% (2018)
	PIB per cápita	88.927 USD PPA (est. 2019)
	Balanza cuenta corriente	6,7% del PIB (est. 2019)
	Deuda pública bruta	63,6% del PIB (2018)
	Superávit fiscal	0,1% del PIB (2015)
	Moneda	Euro (EUR)

Fuente: CIA Factbook y Economist Intelligence Unit

CARACTERIZACIÓN DEL MERCADO

Presentación del mercado

Situada en el oeste de Europa, Irlanda cuenta con una población de **5 millones de habitantes**, cuyo **PIB per cápita alcanza 88.927 dólares** en términos de paridad de poder adquisitivo, según la estimación de EIU para 2019, un 27,6% más que en 2015.

Dublín es la capital y principal centro económico del país, contando con la mayor concentración de empresas multinacionales, seguida por Cork. Asimismo, es el principal núcleo poblacional, al tener un área metropolitana de más de un millón de habitantes.

Irlanda ha apostado por el desarrollo de sectores económicos de alto valor añadido y ofrece un entorno favorable a la implantación de empresas extranjeras en su territorio, siendo **destinataria de importantes flujos de entrada de inversión de extranjera directa**. En este sentido, son considerados prioritarios: **servicios de ingeniería y profesionales, TIC, medios digitales, marcas de consumo**, y los sectores **farmacéutico, biofarmacéutico y de tecnologías médicas, y las tecnologías limpias**.

El **polo tecnológico-industrial de Shannon** es un excelente ejemplo para comprobar la pujanza de las actividades punteras en Irlanda. La Zona Franca de Shannon, pese a abandonar las pasadas políticas de incentivos fiscales especiales o un régimen regulatorio diferente del resto del país, continúa siendo un foco de atracción de actividades avanzadas. En la actualidad alberga 170 empresas (tanto irlandesas como multinacionales) que emplean a aproximadamente 8.000 trabajadores. Además de conformar el mayor grupo de aviación y aeroespacial del país, las empresas han diversificado sus negocios (dispositivos médicos, alta tecnología, TIC, servicios financieros y fabricación de automóviles eléctricos y autónomos).

Entorno de negocios

Irlanda posee un **clima de negocios muy satisfactorio** (calificación "A1", según Coface), favorecido por un entorno regulatorio "pro negocios", un sistema fiscal muy atractivo en el contexto europeo, la presencia de multinacionales con un elevado peso económico

(especialmente estadounidenses) y el desarrollo de sectores punteros (TICs, industria farmacéutica, equipos médicos, etc.). No obstante, el país no está exento de problemas, como son la dependencia respecto a la coyuntura económica y políticas fiscales adoptados en EE.UU. y Reino Unido, el riesgo de salida de las multinacionales extranjeras, los niveles de deuda pública y privada todavía son elevados, el sector bancario sigue siendo débil a posibles shocks y, a corto plazo, preocupa los resultados de las negociaciones del Brexit o las futuras relaciones con el Reino Unido (especialmente, en el espinoso tema de la frontera terrestre con Irlanda del Norte).

Es **una de las economías con mayor grado de libertad económica**, situándose en el **puesto sexto a nivel mundial y primero en la UE**, de acuerdo con el Índice 2019 de Libertad Económica elaborado por Heritage Foundation. Además, ha mejorado dos posiciones respecto al Informe de 2016.

No obstante, en el **ranking *Doing Business 2020***, que evalúa las **facilidades para hacer negocios**, ocupa un puesto más retrasado (24 de un total de 190 economías analizadas) y ha empeorado respecto al informe 2016 (cuando ocupaba el puesto 18). Dicho deterioro ha sido especialmente significativo en los indicadores de registro de propiedades, obtención de crédito, obtención de electricidad y apertura de un negocio. Las mejores condiciones para hacer negocios siguen relacionándose con el pago de impuestos, la apertura de negocios y la resolución de insolvencia. En el sentido contrario, el país requiere seguir avanzando en el resto de variables.

Doing Business*	Irlanda	España
Facilidad para hacer negocios	24	30
Apertura de un negocio	23	97
Tramitación de permisos de construcción	36	79
Obtención de electricidad	47	55
Registro de propiedades	60	59
Obtención de crédito	48	80
Protección de las inversiones	13	28
Pago de impuestos	4	35
Comercio transfronterizo	52	1
Cumplimiento de contratos	91	26
Resolución de insolvencia	19	18

*Ranking, considerando 190 economías.

Fuente: *Doing Business 2020*. Banco Mundial.

El mercado irlandés ofrece un **entorno favorable para la entrada de inversores extranjeros**, siendo prácticamente inexistentes las restricciones a la participación de capital foráneo en los distintos sectores de actividad.

Hasta hace pocos años, Irlanda se erigía como el **primer mercado receptor de inversión extranjera directa en la UE** y el cuarto a nivel mundial (únicamente por detrás de EE.UU, China y Hong Kong). Dicha ventajosa posición alcanzó su punto álgido en 2015, que marcó un record espectacular de la inversión (217.782 millones de dólares, el 34,3% del total de la IED recibida por la UE). Atendiendo a los informes de Inversiones Mundiales (UNCTAD), en los siguientes años esa posición se ha deteriorado de forma rápida por la repatriación de capitales de las multinacionales extranjeras que operan en la isla. En el último dato proporcionado para 2018 (Informe 2019) el balance de la IED arroja un flujo negativo de 66.346 millones de dólares. Con todo, Irlanda sigue siendo uno de los países de la UE con el mayor stock de IED, 909.509 millones de dólares en 2018 (únicamente superado por Holanda y Reino Unido), más de tres veces la cifra de 2010 (285.575 millones).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- *Doing Business – Banco Mundial:* www.doingbusiness.org.
- *IDA Ireland:* www.idaireland.com

Situación política

El actual gobierno está encabezado por el **primer ministro Leo Varadkar** que lidera una coalición entre Fine Gael y Fianna Fail, con apoyo de varios miembros independientes del parlamento. Varadkar ganó popularidad tras las negociaciones de un acuerdo de retirada con el primer ministro del Reino Unido, Boris Johnson, en octubre de 2019. Sin embargo, ello no se ha reflejado en un paralelo ascenso de su partido, Fine Gael, que arrastra varias derrotas electorales.

El **descrédito que suscitan los tres partidos tradicionales** (Fine Gael, Fianna Fail y el Partido Laborista) influyó en el ascenso de partidos marginales y candidatos independientes en las elecciones de 2016, lo que ha generado un panorama político sumamente fragmentado y ha complicado la formación de gobiernos estables. Cuando se disipe la incertidumbre del Brexit, la atención de los votantes volverá a centrarse en las deficiencias sociales (especialmente, en atención médica y acceso a la vivienda). Es probable que el resultado de las próximas elecciones (anunciadas para primavera de 2020) mantenga dicha fragmentación y que los grandes partidos (Fine Gael y Fianna Fail) se vean obligados a solventar sus diferencias y gobernar en coalición.

La economía irlandesa ha crecido a un ritmo extraordinario desde 2014. El gobierno equilibró el presupuesto en 2018 y el sistema bancario se ha recuperado gradualmente del casi el colapso de 2010. La principal amenaza estriba en los riesgos asociados a un Brexit abrupto. Irlanda es una economía pequeña y abierta, dependiente de la inversión extranjera directa (IED) para crecer y generar empleo y, en consecuencia, vulnerable a las fluctuaciones en las condiciones políticas y económicas externas.

La **carga de la deuda pública** es abultada (algo más de 200.000 millones de euros a finales de 2018), aunque ha disminuido considerablemente en términos de porcentaje del PIB (por las revisiones al alza de las cuentas nacionales desde 2015). La deuda de los hogares y las empresas también es elevada. Los bancos nacionales tienen que hacer frente a las deudas hipotecarias de propietarios residenciales y los impagos de los préstamos de las pequeñas y medianas empresas (los préstamos morosos han disminuido, pero a finales de 2018 todavía suponen un 5,7%, casi el doble del promedio de la UE). El país arrastra graves deficiencias en la provisión de servicios públicos (como atención médica, seguridad y vivienda), y precisa revertir los recortes salariales impuestos durante la crisis. Todo ello obligará a asumir nuevos gastos públicos que redunden en la mejora del bienestar de los irlandeses. La confianza de los inversores en el crecimiento de la economía

irlandesa permite aligerar el rigor de las políticas fiscales. Los rendimientos de los bonos del gobierno a diez años están cerca de mínimos históricos (cerca o por debajo de cero desde agosto).

La agenda internacional está copada por el Brexit, que afectará a Irlanda más que a cualquier otro miembro de la UE. Irlanda tiene amplios vínculos comerciales y de inversión con su vecino más grande y es el único miembro de la UE que comparte una frontera terrestre con el Reino Unido. El Brexit puede tensar las relaciones con el gobierno británico e Irlanda del Norte. Ambas partes han mantenido su compromiso de evitar el regreso a una frontera dura¹. El Reino Unido y la UE han negociado un preacuerdo de retirada que dejará a Irlanda del Norte dentro del mercado único de productos agrícolas y manufacturados y también en el área de aduanas e impuestos al valor agregado (IVA) del Reino Unido, con controles en los puertos del Mar de Irlanda para las mercancías que proceden a la UE. Pero la Asamblea de Irlanda del Norte tiene la potestad de abandonar este estatus y todavía no se ha ratificado un acuerdo de salida ordenada del Reino Unido. Además, los detalles de estos protocolos aduaneros no se han desarrollado, y probablemente no estarán listos para la fecha prevista de salida (31 de enero de 2020), lo que genera una incertidumbre económica y política. Por otro lado, ha aumentado la presión internacional sobre Irlanda (tanto a nivel de la UE como de EE.UU.) para que endurezca su régimen fiscal y aumente su tasa estándar del 12,5% del impuesto de sociedades (un factor clave para la presencia de multinacionales extranjeras en el país).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Ministerio de Asuntos Exteriores: www.dfa.ie
- Presidencia de la República: www.president.ie

¹ Los puntos de control del ejército y la policía cerca de la frontera fueron eliminados bajo el Acuerdo de Viernes Santo (GFA) de 1998, que puso fin a décadas de violencia en Irlanda del Norte.

Situación económica

Las **cifras del PIB trascienden el peso real de la economía irlandesa** por el efecto distorsionador de los movimientos de los balances de las compañías multinacionales extranjeras con sede en Irlanda. En consecuencia, los datos también son volátiles y están sujetos a revisiones sustanciales. Después de una tasa excepcional de un 8,3% en 2018, impulsada por las revisiones de los balances de las multinacionales, la previsión de *Economist Intelligence Unit* (EIU) apunta una desaceleración en los siguientes años: 5% en 2019, 2,9% en 2020 y un promedio anual del 2,7% en el periodo 2021-2024. Las previsiones pueden corregirse al alza si se despejan los nubarrones del Brexit, las tensiones comerciales mundiales y la desaceleración en China y otros mercados emergentes. A pesar del elevado endeudamiento de los hogares, se espera que el consumo privado continúe siendo robusto en los siguientes años, estimulado por el sólido crecimiento del empleo y los salarios, una recuperación en los precios de la vivienda y un repunte en el crédito. También se prevé un incremento del consumo público, impulsado por las subidas salariales del sector público, aumentos de pensiones y bienestar social, y la determinación del gobierno para responder a los desafíos planteados por Brexit. Tras el colapso provocado por la crisis financiera mundial de 2008-09, la inversión fija se ha recuperado con fuerza, respaldada por una mayor confianza empresarial y un fortalecimiento gradual del sector de la construcción. Sin embargo, las transferencias de balance de las compañías multinacionales generan una gran volatilidad².

La **inflación** se mueve en cifras reducidas: 0,5% en 2018 y 0,8% en la estimación para 2019. Esta situación refleja la debilidad de la libra frente al euro que ha reducido el costo en euros de muchos bienes que Irlanda importa del Reino Unido (21% del valor total de las importaciones en julio de 2019), así como una disminución en la inflación del precio de la vivienda (de un pico del 13,3% en abril de 2018 al 1,1% en octubre de 2019). EIU apunta un progresivo repunte de la inflación a medida que la libra se fortalezca.

En paralelo a las revisiones al alza de las cuentas nacionales, las finanzas públicas han mostrado una extraordinaria recuperación, dejando atrás la crisis del periodo 2009-2014. El **déficit presupuestario** del gobierno ha pasado de un pico del 32,1% del PIB en 2010 a casi cero en 2018, y para 2019 se espera un superávit del 0,4%. Las previsiones para los

² Prueba de ello, en 2018 se produjo una severa contracción de la inversión del 20,5% provocada por la reforma tributaria de EE.UU.

siguientes años de EIU apuntan a un retorno del déficit, aunque de manera moderada (promedio anual del 0,8% del PIB en el periodo 2020-2024), por el menor ritmo de crecimiento económico y las incertidumbres que rodean al Brexit³. La deuda del gobierno sigue siendo alta en términos absolutos, pero las preocupaciones acerca de su sostenibilidad han disminuido. EIU pronostica que la relación deuda pública / PIB disminuya aún más, desde un 64,8% a fines de 2018 hasta aproximadamente un 51% en 2024.

En los últimos años, las cifras de la balanza de pagos de Irlanda han sido volátiles y están sujetas a fuertes revisiones, pero la **cuenta corriente** ha tenido un fuerte superávit desde 2010. Los abultados superávits en bienes compensaron los grandes déficits en la cuenta de ingresos primarios y de servicios más estrechos y los déficits de ingresos secundarios. La previsión de EIU para los próximos años mantiene las elevadas cifras del superávit de la cuenta corriente (6,7% del PIB en 2019 y un promedio anual del 6,2% en 2020-2024. La creación de barreras comerciales una vez que el Reino Unido⁴ abandone el mercado único tenga un efecto negativo en el sector externo de Irlanda (al menos a corto plazo). El desempeño de las exportaciones de Irlanda seguirá dependiendo en gran medida del crecimiento continuo en el sector farmacéutico, que puede ser volátil, así como del crecimiento en el sector de software y servicios de Internet, todos dominados por multinacionales. La mayor parte de las entradas de IED provienen de las multinacionales de EE.UU. presentes en la isla y, en consecuencia, su comportamiento es imprevisible (por los vaivenes de los ajustes de los balances).

³ El presupuesto de 2020, publicado el 8 de octubre, incluyó 1.200 millones de euros en gastos adicionales relacionados con el Brexit, incluidos 220 euros para gastos de contingencia en caso de no llegar a un acuerdo.

⁴En 2018, el mercado británico representó el 10% de las exportaciones y el 20% de las importaciones irlandesas.

Principales indicadores macroeconómicos

	2015	2016	2017	2018	2019 (e)	2020 (p)	2021 (p)
Crecimiento real del PIB (%)	25,1%	3,7%	8,1%	8,3%	5,0%	2,9%	3,0%
Inflación anual (%)	-0,3%	0,0%	0,3%	0,5%	0,8%	0,5%	1,0%
Tasa de desempleo (%)	10,0%	8,4%	6,8%	5,8%	4,9%	4,7%	4,7%
Balanza por c.c. (miles mill. US\$)	31,7	14,3	3,4	40,9	26,1	33,7	36,2
Saldo presupuestario (%PIB)	-2,0%	-0,7%	-0,3%	0,1%	0,4%	-0,5%	-0,7%
Deuda Pública (%PIB)	76,8%	74,0%	67,8%	63,6	58,7%	56,7%	55,1%

e: estimación; p: previsión

Fuente: Economist Intelligence Unit

Rating Deuda Soberana - Largo plazo

Calificación – enero 2020	Moody's	S&P
Irlanda	A2 estable	AA- estable
España	Baa1 estable	A estable

Nota: de menor a mayor riesgo:

Moody's: L.P.: Aaa, Aa (1,2,3), A (1,2,3), Baa (1,2,3), Ba (1,2,3), B (1,2,3), Caa, Ca. C.P.: P-1, P-2, P-3, Not Prime.

S&P: AAA, AA(+,-), A(+,-), BBB(+,-), BB(+,-), B(+,-), CCC(+,-), CC, C

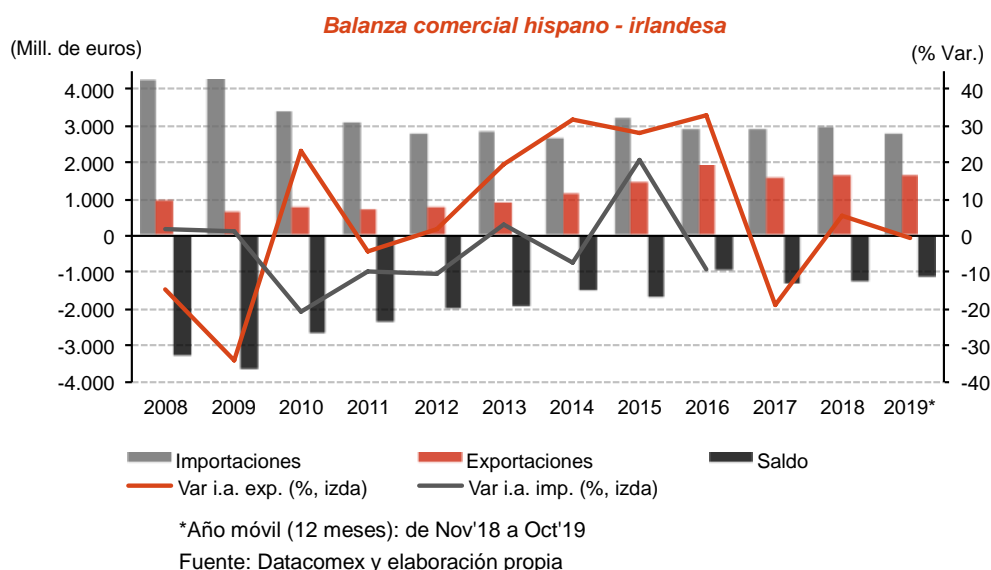
Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Banco de Irlanda: www.centralbank.ie
- IDA Ireland: www.idaireland.com

NEGOCIO PARA LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

Relaciones bilaterales con España

La **balanza comercial hispano-irlandesa se caracteriza por el saldo negativo para España**, si bien **el déficit comercial se ha reducido** notablemente en los últimos años. Considerando los últimos doce meses contabilizados o año móvil de 2019 (de noviembre de 2018 a octubre de 2019), el déficit se limita a 1.140,7 millones de euros (un 75,4% por debajo de la media de los últimos doce años, tres veces menos que el máximo producido en 2009 (3.678,3 millones)).



La contracción del déficit se explica por el mayor empuje de las exportaciones. Las **exportaciones españolas** al mercado irlandés alcanzaron los **1.616,7 millones de euros en 2019** (año móvil), lo que supone un ligero descenso interanual del 2,2% (y un 14,5% inferior respecto al record obtenido en 2016), pero siguen moviéndose en máximos históricos (superan en un 42,3% la media de los últimos doce años y más del triple que en 2009, 588 millones).

La principal partida objeto de exportación correspondió a **productos farmacéuticos**, que concentra una cuarta parte del valor exportado y desbanca a **vehículos automóbiles** al segundo puesto (14%). El resto de partidas tiene un significado menor y, en general, se relacionan con bienes manufacturados y semielaborados y productos agrícolas. En cuanto a su evolución, la mayoría de las partidas representadas en el top-10 registraron crecimientos interanuales, destacando particularmente el intenso crecimiento de los productos farmacéuticos (41,6%, 117,8 millones más que los doce meses previos) que compensó el retroceso de vehículos automóbiles y productos químicos orgánicos (cuyas pérdidas interanuales ascendieron a 113,5 millones).

Principales capítulos exportados por España a Irlanda (2019*)				
	Productos	Miles euros	% Total	Var.% i.a.
1	30 productos farmacéuticos	400.726,5	24,8%	41,6%
2	87 vehículos automóviles; tractor	226.992,8	14,0%	-9,1%
3	29 productos químicos orgánicos	78.083,5	4,8%	-53,8%
4	72 fundición, hierro y acero	66.875,4	4,1%	6,8%
5	84 máquinas y aparatos mecánicos	55.712,5	3,4%	-9,2%
6	07 legumbres, hortalizas, s/ conservar	55.228,9	3,4%	6,4%
7	62 prendas de vestir, no de punto	54.009,9	3,3%	-4,9%
8	39 materias plásticas; sus manufacturas	45.836,5	2,8%	7,4%
9	08 frutas /frutos, s/ conservar	38.812,8	2,4%	-18,0%
10	69 productos cerámicos	38.429,3	2,4%	4,8%
	Subtotal	1.060.708,2	65,6%	0,0%
	Total exportaciones	1.616.694,3	100,0%	-0,7%

*Año móvil (12 meses): de Nov'18 a Oct'19

Fuente: Datacomex y elaboración propia.

Respecto a las **importaciones españolas procedentes de Irlanda**, en los últimos doce meses totalizaron **2.757,4 millones de euros**, tan sólo un 0,7% inferior que los doce meses previos, pero un 12,1% por debajo de la media de los últimos doce años y lejos de los 4.266 millones del máximo de 2009. La partida más relevante se corresponde con **aparatos y material eléctricos** (19,7%), aupada al primer puesto por el notable crecimiento interanual (25,7%, 110,6 millones más que los doce meses anteriores). A continuación, se posicionan **productos farmacéuticos**, aceites esenciales y perfumería, y otros productos químicos. Las cuatro acaparan el 62,4% del total del valor importado. La caída de las importaciones en los últimos doce meses se debió en gran parte al retroceso de los productos farmacéuticos, -31,5% (203,9 millones menos que los doce meses previos). De hecho, si se excluyera esta partida, las importaciones irlandesas habrían crecido de forma más significativa, un 5,7%. Con todo, el sector farmacéutico evidencia un liderazgo en los intercambios comerciales (19,3% del total de los flujos bilaterales), paralelo a la integración o sinergias entre ambos países.

Principales capítulos importados por España a Irlanda (2019*)				
	Productos	Miles euros	% Total	Var.% i.a.
1	85 aparatos y material eléctricos	541.972,8	19,7%	25,7%
2	30 productos farmacéuticos	444.005,5	16,1%	-31,5%
3	33 aceites esenciales; perfumería	380.417,3	13,8%	-4,3%
4	38 otros productos químicos	353.075,9	12,8%	7,6%
5	84 máquinas y aparatos mecánicos	206.823,1	7,5%	5,2%
6	29 productos químicos orgánicos	130.808,3	4,7%	-23,4%
7	90 aparatos ópticos, medida, médicos	117.435,7	4,3%	10,7%
8	03 pescados, crustáceos, moluscos	61.857,0	2,2%	-4,8%
9	02 carne y despojos comestibles	54.904,5	2,0%	20,1%
10	21 preparaciones alimenticias diversas	51.370,9	1,9%	-6,8%
	Subtotal	2.342.671,0	85,0%	-4,2%
	Total importaciones	2.757.399,85	100,0%	-2,8%

*Año móvil (12 meses): de Nov'18 a Oct'19

Fuente: Datacomex y elaboración propia.

En el ámbito de la **inversión extranjera directa** (IED, inversión bruta, excluyendo operaciones en empresas de tenencia de valores), los flujos bilaterales están **dominados casi claramente por la inversión de las empresas españolas en la isla, con un protagonismo extremo del sector financiero**.

En el periodo analizado (2007-2019), la IED emitida desde las empresas españolas con destino Irlanda ascendió a 16.622 millones de euros (un 3,7% del global de la IED española en dicho periodo), una cuantiosa cifra teniendo en cuenta el minúsculo peso económico-demográfico de la isla. Este sobredimensionamiento se deriva de la ya comentada atracción que ejerce el sector financiero irlandés en las empresas españolas (por las ventajas fiscales), acaparando el 87,4% del total invertido en Irlanda entre 2007 y 2019. La extrema polarización se comprueba también en el escaso peso del segundo y tercer puesto en el ranking de la inversión: logística (6%) y energía eléctrica (2,9%). Como se puede apreciar en el gráfico, la inversión en el sector financiero ha tenido tres momentos álgidos correspondientes en 2011, 2014 y 2016 (suman 11.371,6 millones).

En los últimos años se ha ralentizado significativamente la inversión por la contención de las entidades financieras españolas. Atendiendo a los últimos doce meses registrados (de noviembre de 2018 a septiembre de 2019) tan sólo se contabilizan 42,8 millones de euros, y el sector financiero retrocede a un segundo puesto (11,9 millones), desbancado por la industria de alimentación (25,4 millones).

Por su parte, el flujo de la IED irlandesa hacia España es más modesta (2.165,6 millones de euros en 2007-2019). El sector de la construcción de edificios ha canalizado buena parte de esta inversión (37,4%), seguido de comercio mayorista, actividades auxiliares a servicios financieros y actividades inmobiliarias. En conjunto, estos cuatro sectores coparon el 79,8% de la inversión. **Recientemente, la IED irlandesa ha cobrado un especial impulso**. Entre el primer trimestre de 2018 y el tercer trimestre de 2019, acumula 758 millones de euros (una cuantiosa cifra, que debe ser contextualizada por el significado de los flujos cruzados de inversión de las empresas españolas que operan en el mercado irlandés), por primera vez superior a la emitida desde España (650,8 millones). Atendiendo a los tres primeros trimestres de 2019, los sectores españoles de construcción de edificios y comercio mayorista siguen acaparando el grueso de la inversión emitida desde Irlanda (43,3% y 32%, respectivamente).

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Cámaras de Comercio de Irlanda: www.chambers.ie
- IDA Ireland: www.idaireland.com
- Secretaría de Estado de Comercio (España): www.comercio.gob.es

Oportunidades de negocio para las empresas españolas

Irlanda en las últimas décadas ha apostado firmemente por la **atracción de inversión extranjera, principalmente en sectores tecnológicos y de alto valor añadido**. La presencia en el país de empresas españolas se ha venido incrementado, favorecida sobre todo por los proyectos de construcción e ingeniería civil que se han promovido en sectores como el ferroviario y el de energía eólica (parques eólicos).

Además, su condición de **Estado miembro** de la UE, así como la existencia de un **Convenio bilateral para evitar la doble imposición** entre España e Irlanda (en vigor desde 1994) son factores facilitadores de los flujos comerciales e inversores de empresas españolas hacia ese mercado.

En cuanto a las oportunidades para hacer negocios en el mercado irlandés, existen una serie de sectores con buenas expectativas de demanda, estos son: **productos agroalimentarios, bienes de consumo, productos industriales** y actividades de gran valor añadido como las de **química orgánica, industria farmacéutica, nanotecnología y biotecnología**. Conviene indicar que en los dos últimos sectores se podrían conseguir interesantes acuerdos de cooperación tanto con las multinacionales del propio sector, como en el ámbito educativo.

En el caso del sector agroalimentario, pese a que existe un elevado grado de competencia, todavía es posible identificar oportunidades comerciales en ciertos nichos de mercado como **productos gourmet, orgánicos y comida preparada**; categorías altamente demandadas por una población joven.

Por su parte, los bienes de consumo de mayor interés potencial se enmarcarían dentro de un segmento con poder adquisitivo medio-alto, con elevado grado de sofisticación; principalmente los asociados a **moda** (textil, calzado y complementos) y **hábitat** (iluminación, textil - hogar, baños...), así como productos de **cosmética e higiene personal**.

En lo referente a los productos industriales, predominan las oportunidades comerciales en el **sector químico**, una de las partidas más destacables en las importaciones irlandesas.

En lo relativo al **sector servicios**, los productos para los que existe un mayor potencial de demanda son aquellos relacionados con **infraestructuras** y **obras públicas**, donde la industria española ya está acometiendo diversos proyectos en las áreas de tratamiento de aguas e infraestructuras de transporte.

Por último, conviene señalar que IDA Ireland, agencia de atracción de inversión extranjera, desea captar proyectos de inversión ligados a procesos productivos de elevado valor, servicios globales e I+D+i. Así, define como sectores estratégicos los siguientes: **TIC, ingeniería, servicios profesionales, medios digitales, marcas de consumo, servicios internacionales, farmacéutico, biofarmacéutico y de tecnologías médicas, tecnologías limpias.**

Sectores de oportunidad en Irlanda	
Comercio	Inversión y cooperación empresarial
<ul style="list-style-type: none"> • Agroalimentación • Energías renovables • Hábitat • Industrias culturales • Material eléctrico • Moda • TIC 	<ul style="list-style-type: none"> • Energías renovables • Farmacéutico, biofarmacéutico y tecnologías médicas • Industria transformadora • Infraestructuras (transportes, saneamiento) • Ingeniería • Medios digitales • TIC

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Chambers of Commerce of Ireland: www.chambers.ie
- IDA Ireland: www.idaireland.com
- Oficina Económica y Comercial de España en Dublín: www.oficinascomerciales.es

Ayudas e incentivos

En el proceso de internacionalización de la empresa hacia el mercado irlandés, resulta importante conocer las ayudas públicas existentes, tanto en origen como en destino, así como las suministradas por organismos multilaterales.

A continuación se indican los principales organismos de apoyo:

España		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Ministerio de Economía y Empresa e ICEX España Exportación e Inversiones	<ul style="list-style-type: none"> - Fondo para la Internacionalización de la Empresa española (FIEM) - ICEX – NEXT - PYME INVIERTE - Otros programas y apoyos 	Apoyo institucional y comercial a las empresas españolas con interés en exportar / invertir / establecer acuerdos de cooperación empresarial en Irlanda.
Cámara de Comercio de España	<i>Plan de Expansión Internacional para Pymes</i>	Iniciativas de apoyo promocional, de formación e información sobre comercio exterior.
Compañía Española de Seguro de Crédito a la Exportación - CESCE	<ul style="list-style-type: none"> - Fondo de inversiones en el exterior (FIEX) - Fondo para operaciones de inversión en el exterior de la pequeña y mediana empresa (FONPYME) 	Aseguramiento de operaciones. Cobertura abierta sin restricciones, para operaciones en todos los plazos en Irlanda.
Instituto de Crédito Oficial - ICO	<ul style="list-style-type: none"> - Línea ICO Internacional - Línea ICO Exportadores - Garantías internacionales - Línea ICO Garantía SGR / SAECA - Contrato de Ajuste Recíproco de Intereses (CARI) - Otros 	Apoyo financiero a la internacionalización de las empresas españolas.

Puede ampliar la información sobre apoyos recibidos en España a la internacionalización empresarial, a través de las Guías sobre Instituciones Nacionales y Autonómicas incluidas en nuestra web.

Irlanda		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
IDA Ireland	<ul style="list-style-type: none"> - Incentivos a proyectos de I+D+i - Asesoramiento y suministro de información a inversores extranjeros 	Suministro de información sobre sectores y áreas geográficas de interés para los inversores extranjeros, apoyo en el proceso de implantación en Irlanda, facilitación de contactos con agentes locales, asesoramiento en materia de propiedad.

Irlanda		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Enterprise Ireland	<i>Apoyo para fomentar la competitividad empresarial</i>	Promover el desarrollo de actividades de I+D y otras que contribuyan a incrementar la competitividad de las empresas.
Údaras na Gaeltachta	<i>Apoyo a proyectos empresariales</i>	Desarrollo económico de las zonas donde se habla gaélico.

El apoyo de Enterprise Ireland se dirige fundamentalmente a impulsar las exportaciones irlandesas, si bien, entre sus líneas de actuación figura el apoyo a la competitividad y al establecimiento de acuerdos de cooperación en I+D, por lo que empresas de capital extranjero implantadas en Irlanda podrían ser potenciales beneficiarias de su apoyo.

En un nivel inferior se encuentran los **City and County Enterprise Boards**, que se especializan en apoyar el desarrollo de la industria local. Dependiendo de la región donde se desee establecer la empresa. Existen diferentes Enterprise Boards que pueden ofrecer consejos, subvenciones y ayudas para el establecimiento de pequeñas empresas que cuenten con un máximo de diez empleados.

Multilaterales (Unión Europea)		
Organismo	Iniciativas / Programas	Finalidad
Comisión Europea	- <i>Fondos Estructurales (Fondo Europeo de Desarrollo Regional)</i> - <i>FEDER, Fondo Europeo Social)</i> - <i>Fondo de Cohesión</i>	Apoyo a las regiones y sectores menos desarrollados. Financiación de proyectos de transportes, medio ambiente, etc.
	- <i>Eureka (Eureka Clusters, Eureka Umbrellas, Eureka Eurostars Programme)</i>	Promover la colaboración en I+D entre empresas, institutos y universidades, facilitando la atracción de financiación para proyectos de pequeñas empresas
Banco Europeo de Inversiones (BEI)	- <i>Préstamos para inversiones</i> - <i>Joint European Resources for Micro-to-Medium Enterprises (JEREMIE) financing facility</i> - <i>Joint European Support for Sustainable Investment in City Areas (JESSICA) mechanism</i>	Financiación de proyectos de inversión del sector público (sobre todo en el área de infraestructuras) y también, de forma indirecta, para pymes.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- IDA Ireland: www.idaireland.com;
- Banco Europeo de Inversiones: www.eib.org
- Eureka: www.eurekanetwork.org

ENTORNO OPERATIVO**Régimen de comercio e inversiones****Régimen comercial**

Al tratarse de otro Estado miembro de la Unión Europea, el **régimen comercial** aplicable es el **comunitario** y, por tanto, no se aplican aranceles a las ventas españolas con destino al mercado irlandés (libre circulación de mercancías, personas y capitales entre países comunitarios). Además, las barreras no arancelarias son prácticamente inexistentes.

El órgano irlandés de certificación, normalización y metrología es la **National Standards Authority of Ireland (NSAI)** (www.nsai.ie), que ofrece servicios y apoyo técnico a consumidores e industria.

Para exportar a Irlanda desde España, con carácter general, son necesarios los siguientes **documentos**:

Documentos comerciales	
• Factura comercial	✓
• <i>Packing list</i> (1)	✓
Documentos de transporte	
• Documento de transporte (1)	✓
Certificados	
• Certificado sanitario y fitosanitario (2)	✓
• Certificado de libre venta	✓
Documentos aduaneros, fiscales y otros	
• DUA (Documento Único Administrativo) (3)	✓
• Documento de Tránsito Comunitario Interno: T2F (3)	✓
• Cuaderno ATA	✓

(1) No exigido en intercambios intracomunitarios, aunque sí acompaña a las mercancías

(2) Para para los animales vivos, los productos de origen animal y algunos productos vegetales, se requieren documentos específicos

(3) En intercambios con las Islas Canarias.

Fuente: Cámaras de Comercio

Con la finalidad de responder a las obligaciones fiscales existentes, ligadas a los intercambios intracomunitarios, es necesaria la cumplimentación de:

- **Modelo 303.** Impuesto sobre el valor añadido. Autoliquidación.
- **Modelo 349.** Declaración recapitulativa de operaciones intracomunitarias.

Por otra parte, ante la inexistencia de la declaración aduanera (DUA) (salvo con las Islas Canarias) en el comercio entre Estados miembros, las empresas exportadoras han de atender a las exigencias de información ligadas al **INTRASTAT**, un sistema de información de las transacciones intracomunitarias. Así, aquellas empresas que realizaron operaciones intracomunitarias de mercancías (tanto introducciones como expediciones) por valor superior a un cierto umbral (el vigente en 2018 es de 400.000 euros), en el ejercicio precedente o durante el actual, han de presentar (en las oficinas INTRASTAT), mensualmente, un listado con todas las expediciones intracomunitarias realizadas.

El marco normativo del sistema INTRASTAT en la UE, viene dado por el Reglamento (CE) n.º 638/2004, del Parlamento Europeo y del Consejo, de 31 de marzo de 2004, y por el Reglamento (CE) n.º 1982/2004 de la Comisión, de 18 de noviembre de 2004; ambos sobre estadísticas comunitarias de intercambios de bienes entre Estados miembros. Asimismo, en virtud de la Orden HFP/36/2018, 18 de enero de 2018, se han publicado las **instrucciones para la formalización de la declaración Intrastat**, recogidas en la [Resolución de 22 de mayo de 2018](#), del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales de la Agencia Estatal de Administración Tributaria, para la elaboración de las estadísticas de intercambios de bienes entre Estados miembros (Sistema Intrastat).

Régimen aplicable a la inversión extranjera

Los inversores extranjeros, con carácter general, gozan de **libertad para realizar inversiones directas en Irlanda**, no siendo necesaria autorización especial para el establecimiento de nuevas empresas en este mercado.

La **inversión extranjera recibirá igual trato que la nacional**.

Además, Irlanda ofrece importantes beneficios a las empresas, no en vano, **es el país que cuenta con el tipo impositivo del Impuesto de Sociedades más reducido de toda la Unión Europea**: 12,5% sobre los resultados de explotación (ingresos comerciales).

IDA Ireland, como **agencia promotora de la inversión extranjera** directa en el país, ofrece **incentivos** para aquellas inversiones altamente especializadas, basadas en el conocimiento y en la oferta de productos y servicios de alto valor añadido. Así, los incentivos a la inversión se orientan hacia los siguientes sectores (que son los que ofrecen mayor potencial de crecimiento y mejores perspectivas de generación de empleo sostenible en el país): comercio electrónico; comunicaciones e informática; productos químicos, farmacéuticos y de servicios sanitarios; servicios de comercio internacional, que incluyen servicios financieros, centros de contacto con clientes, centros de servicios compartidos; y software.

Además, **Údarás na Gaeltachta** se encarga de canalizar los incentivos regionales específicos.

Por último, conviene indicar que Irlanda es **miembro de la MIGA** - Agencia Multilateral de Garantía de Inversiones, perteneciente al Grupo Banco Mundial.

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- IDA Ireland: www.idaireland.com
- Údarás na Gaeltachta (autoridad regional): www.udaras.ie

Sistema fiscal

El **año fiscal** se corresponde con el año natural. Las competencias en materia tributaria recaen en la “Revenue – Irish Tax and Customs”. Existe un **Convenio entre Irlanda y España para evitar la doble imposición en materia de impuestos sobre la renta y ganancias de capital**, en vigor desde 1994.

El sistema tributario irlandés se caracteriza por el reducido impuesto aplicable a las sociedades, que ha atraído la inversión extranjera y la instalación de multinacionales en el país. Las **rentas empresariales** están gravadas con un **tipo impositivo** del **12,5%** (hasta el año 2003 era del 10%) cuando se trate de **ingresos comerciales**, y con un **25%** si son **no comerciales**. Las empresas extranjeras están exentas de aplicar el impuesto sobre sociedades a los intereses devengados por ciertos títulos públicos irlandeses que hayan adquirido. Otra de las ventajas del sistema irlandés, es que los intereses de los préstamos utilizados en actividades de negocio o comercio son deducibles fiscalmente en la mayoría de los casos en el impuesto de sociedades.

A continuación se muestran los tipos impositivos de los principales impuestos que han de satisfacer las empresas (sin tener en cuenta los preceptos de las Directivas comunitarias sobre matriz – filiales y sobre intereses y royalties, ni el Convenio firmado entre España e Irlanda para evitar la doble imposición).

<i>Principales impuestos</i>	
Tipo de Impuesto	Tasa Impositiva
Impuesto sobre la renta de sociedades	12,5%*
Impuesto sobre el valor añadido	9%, 13,5% ó 23%**
Contribuciones a la Seg. Social (sueldo empleados)	10,75%
Impuesto sobre la propiedad	variable
Retención por dividendos pagados a no residentes	20%
Retención por intereses pagados a no residentes	20%
Royalties pagados a no residentes	20%

*25% si se trata de ingresos no comerciales.

**23% es el general

Fuente: Deloitte

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- AEAT – Convenio Doble Imposición: www.minhap.gob.es
- Autoridad tributaria: www.revenue.ie
- IDA Ireland – Corporate Tax Rate: www.idaireland.com/invest-in-ireland/ireland-corporate-tax

Sistema financiero

El sistema financiero irlandés está formado por el Banco de Irlanda y las entidades financieras reguladas (bancos, aseguradoras, sociedades de capital-riesgo y otras). Aproximadamente, **70 entidades financieras** operan proporcionan servicios bancarios en Irlanda. La **Federación Irlandesa de Bancos (IBF)** actúa como representante tanto de las entidades nacionales como de los bancos internacionales establecidos en el país. Por su parte, el **Consejo Hipotecario de Irlanda (IMC)** representa a todas las instituciones hipotecarias y sociedades de crédito hipotecario que operan en Irlanda. Las funciones de supervisión y reguladoras recaen en el **Banco Central de Irlanda** (miembro del Sistema Europeo de Bancos Centrales y, por ello, participa en la definición de la política monetaria de la UEM).

El **sistema financiero se está recuperando** de la situación próxima al colapso en 2010, pero sigue afectado por el problema del pago de las hipotecas del sector residencial y la devolución de los préstamos de las pymes. Aunque ha habido un desapalancamiento progresivo del sector privado, la deuda de los hogares y las empresas sigue siendo alta.

Atendiendo al desarrollo del sistema financiero, según el *Global Competitiveness Index 2019* (Banco Mundial) Irlanda ocupa el puesto 42, lo que supone un retroceso de cinco puestos respecto al informe de 2018. A continuación, se presentan algunos indicadores de referencia y su comparativa con el caso español.

Indicadores sobre el Sistema Financiero		
Desarrollo del sistema financiero (Rk entre 140 economías)	Irlanda	España
Crédito del sector privado (% PIB)	55	22
Financiación de PYMES	80	40
Disponibilidad de capital riesgo	45	29
Capitalización de mercado (% PIB)	42	35
Prima de seguro (% PIB)	12	27
Solidez del sistema bancario	109	68
Préstamos dudosos (% del valor de la cartera de préstamos)	117	72
Brecha crediticia (%)	1	1
Índice de capital regulatorio bancario	11	104
Acceso a financiación	Irlanda	España
Cuentas en instituciones financieras formales (% +15 años)	95,3	93,8
Ahorros en instituciones financieras formales (% +15 años)	47,5	50,8
Préstamos de instituciones financieras formales (% +15 años)	17,2	18,4
Pagos online (% +15 años)	69,1	65,4
Presencia de entidades financieras españolas	SÍ	

Datos de 2019 o último año disponible.

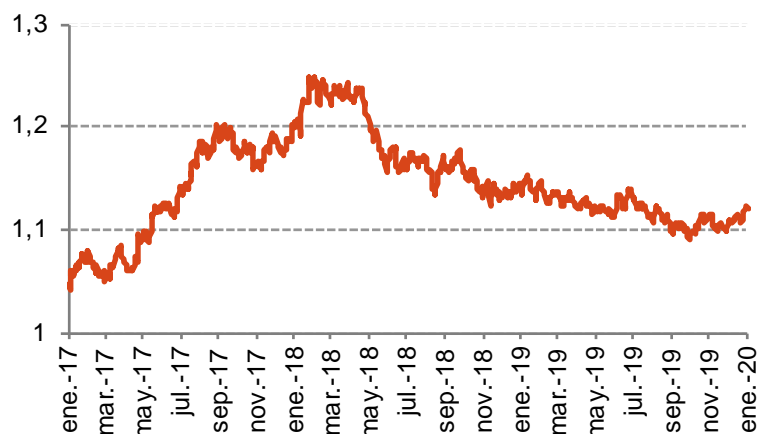
Fuentes: World Economic Forum (The Global Competitiveness Report 2019) y Banco Mundial (Global Findex 2017)

Moneda y control de cambio

Como miembro de la Eurozona, la divisa irlandesa es el **euro (EUR)**. **No existe control de cambios**. Existe libertad para realizar operaciones entre residentes y no residentes. Tampoco se aplican restricciones a las entradas y salidas de capitales.

Desde que el cruce entre el euro y el dólar alcanzó el máximo de 1,23 USD/EUR en febrero de 2018, la divergencia de las políticas del BCE y la Reserva Federal, así como un crecimiento más débil en la Eurozona, la amenaza de la subida de aranceles estadounidenses sobre las exportaciones de automóviles europeas y el riesgo de un Brexit desordenado, han impulsado una depreciación del euro frente al dólar. La cotización se situó en 1,12 EUR/USD en promedio de 2019, frente al 1,18 de 2018.

Cotización del Euro frente al Dólar



Fuente: Datastream

Para más información sugerimos acudir a las siguientes fuentes:

- Banco Central de Irlanda: www.centralbank.ie
- Departamento de Finanzas de Irlanda: www.finance.gov.ie

Cultura empresarial

En relación con la cultura empresarial irlandesa, hay que tener en cuenta que la forma de hacer negocios y las costumbres difieren de las de Reino Unido, por lo que si se desea operar en ambos mercados se debe recurrir a distintos agentes o intermediarios.

A la hora de hacer negocios en Irlanda, es conveniente considerar aspectos como los siguientes:

- Un **apretón de manos** es la modalidad más usual de saludo y, al dirigirse al interlocutor irlandés lo más habitual es hacerlo por su apellido, precedido de Mr. (en el caso de varones) o Mrs. / Miss (para mujeres).
- Ha de respetarse la **puntualidad** a la hora de asistir a las reuniones con empresas irlandesas. Si bien, dicha puntualidad no suele satisfacerse en los pagos por parte de empresarios irlandeses, algo que también ha de tenerse en cuenta.
- Es aconsejable que antes de concertar una entrevista se envíen **catálogos o muestras de productos**, ya que en Irlanda es costumbre tener información de la empresa con la que se va a negociar, y fijar una entrevista cuando se tiene en mente hacer algún negocio.
- En las **negociaciones** suele imperar un estilo directo y se desarrollan en un **clima amistoso y natural**.
- En la valoración de distintas ofertas los empresarios irlandeses considerarán de forma equitativa **la calidad y el precio** de los productos, siendo posible que durante las negociaciones soliciten alguna mejora, por lo que es recomendable dejar un pequeño margen de maniobra.
- En las conversaciones con la contraparte irlandesa **deben evitarse las referencias a Irlanda del Norte** (perteneciente a Reino Unido), mientras que las bellezas naturales del país, el Rugby o la literatura podrían ser buenos temas de conversación. Además, no hay que olvidar su gran tradición católica.

En la tabla adjunta se muestra el posicionamiento relativo de Irlanda, entre 140 economías, en algunos indicadores que caracterizan su comportamiento empresarial.

<i>Indicadores de comportamiento empresarial</i>		
Categorías (ranking entre 140 economías)	Irlanda	España
Cultura empresarial	13	85
Actitudes hacia el riesgo de los emprendedores	11	98
Disponibilidad para delegar responsabilidad	12	69
Crecimiento de empresas innovadoras	13	78
Empresas que adoptan ideas disruptivas	19	83

Fuente: The Global Competitiveness Report 2019, World Economic Forum

INFORMACIÓN ADICIONAL**Calendario de ferias**

Las ferias y exposiciones constituyen una ocasión única para conocer y seguir las tendencias de un mercado. A continuación, se indican algunas de las ferias más importantes en Irlanda:

Ferias destacadas				
Nombre	Fecha	Period.	Sector	Lugar
<i>IFEX IRELAND</i>	mar 2020	bianual	Alimentación	Dublín
<i>BIOMEDICA</i>	abr 2020	bienal	Medicina	Dublín
<i>IDEAL HOME SHOW IRELAND</i>	abr 2020	bianual	Mueble	Dublín
<i>ICT EXCELLENCE AWARDS</i>	may 2020	anual	Tecnología	Cork
<i>AUTUMN GIFT AND HOME FAIR</i>	ago 2020	anual	Art. de regalo	Dublín
<i>FOOD & HOSPITALITY</i>	sept 2020	anual	Alimentación	Dublín
<i>PROFESIONAL BEAUTY DUBLIN</i>	nov 2020	anual	Belleza	Dublín
<i>FARM MACHINERY SHOW</i>	feb 2021	bienal	Agricultura	Punchestown

Direcciones de interés**En España**

- **ICEX, España Exportación e Inversiones**
 Paseo de la Castellana 278,
 28046 Madrid
 Telf: 902 349 000
 Email: informacion@icex.es
 Web: www.icex.es
- **Embajada y Oficina Comercial de Irlanda en España**
 Paseo de la Castellana, 46-4º
 28046 Madrid
 Tel.: 91 436 40 93
 Fax: 91 435 16 77
 E-mail: madridembassy@dfa.ie
 Web: www.irlanda.es/
- **Secretaría de Estado de Comercio**
 Paseo de la Castellana, 162
 28046 Madrid
 Telf.: 91 258 28 52
 Email: sec@mincotur.es
 Web: www.comercio.gob.es

En Irlanda

- **Embajada de España en Dublín**
17 A Merlyn Park
Ballsbridge
Dublín 4
Tel: (00 353) 1 269 1640 / 2597
Fax: (00 353) 1 269 1854
E-mail: Emb.Dublin@maec.es
- **IDA Ireland - Agencia Nacional de Atracción de Inversiones**
Wilton Place 2,
Dublín
Tel: (00 353) 1 603 4000
Fax: (00 353) 1 603 4040
E-mail: idaireland@ida.ie
Web: www.idaireland.com
- **Oficina Comercial de España en Dublín**
35 Molesworth Street
Dublín 2
Tel.: (00 353) 1 661 6313
Fax: (00 353) 1 661 0111
E-mail: dublin@comercio.mineco.es
Web: www.oficinascomerciales.es
- **Representación de la Unión Europea en Irlanda**
Europe House
12-14 Lower Mount Street
Dublín 2
Tel: (00 353) 1 634 1111
Fax: (00 353) 1 634 1112
E-mail: eu-ie-info-request@ec.europa.eu
Web: www.euireland.ie

Direcciones útiles de Internet

- IDA Ireland – Agencia de atracción de inversiones: www.idaireland.com
- Enterprise Ireland - Agencia gubernamental de promoción empresarial: www.enterprise-ireland.com
- Údarás na Gaeltachta (autoridad regional): www.udaras.ie
- Cámaras de Comercio de Irlanda: www.chambers.ie
- National Standards Authority of Ireland (NSAI): www.nsai.ie
- Banco de Irlanda: www.centralbank.ie
- Ministerio de Economía de Irlanda: www.finance.gov.ie
- Agencia Tributaria irlandesa: www.revenue.ie
- Portal de licitaciones públicas del Gobierno irlandés: www.etenders.gov.ie y www.tendersinfo.com
- Oficina Económica y Comercial de España en Dublín: www.oficinascomerciales.es
- Cámara de Comercio de España: www.camara.es